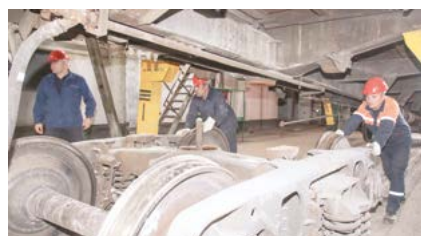


ЖАМБЫЛСКАЯ ОБЛАСТЬ

РЕГИОН ИНВЕСТИЦИОННЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ



**REGATTA
CONSULT**



Разведка и добыча твердых
полезных ископаемых в
Казахстане
Exploration and mining of solid
minerals in Kazakhstan





**Delivering
the
Difference**

- **Срочная доставка документов, посылок и грузов по Казахстану и всему миру**
- **Прямые рейсы Алматы-Стамбул**
- **Лучшая цена на курьерскую доставку в Турцию**



- **Kazakistan'ın ve dünyanın her yerine belge, paket ve kargo gönderilerinizde hızlı teslimat**
- **Almatı-İstanbul direkt uçuşları**
- **Türkiye'ye gönderilerinizde en uygun teslimat fiyatı**

ASE[®]
ASIA SKY EXPRESS

www.ase.kz
www.aseshop.kz
www.ase.com.tr

30
YEARS

TUKİB

апрель – июнь 2023 / 2(16)



Главный редактор:
Анзор Гусейнов

Редактор:
Венера Сейтбекова

Дизайн и верстка:
Айнур Кайратбек

Baş Editör:
Anzor Gusseinov

Editör:
Venera Seitbekova

Dizayn ve mizanpaj:
Ainur Kairatbek

Журнал «TÜKİB»
апрель – июнь 2023 / 2(16)
Собственник: Объединение юридических лиц и индивидуальных предпринимателей «Ассоциация турецких и казахстанских бизнесменов TUKİB»

Адрес:
Пр. Достык, 52/2, 5 эт.,
офисы 513–515
Гостиница «Казахстан», 050010,
г. Алматы / Казахстан
Тел.: +7 (727) 291 00 21
e-mail: info@tukib.kz
web-site: www.tukib.kz

Свидетельство о постановке на переучет периодического печатного издания №KZ51VPY00056535 от 30.09.2022 г. выдано Министерством информации и общественного развития РК.

Тираж: 1000 шт.
Выпускается ежеквартально.
Распространяется на территории РК и Турции.
Распространяется бесплатно.

Все права защищены. При использовании опубликованных в данном издании материалов, включая фотографии, согласие редакции и ссылка обязательны. Редакция не несет ответственности за достоверность сообщений информационных агентств. Опубликованные материалы не обязательно отражают точку зрения редакции. Сообщения частных компаний печатаются без исправлений. Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель. В журнале использованы материалы и фотографии информагентств и свободных интернет-источников.

TÜKİB Dergisi
Nisan – Haziran 2023 / 2(16)
İmtiyaz Sahibi: Türk Kazak İş İnsanları Birliği (TÜKİB)

Adres:
Dostık cad.No: 52/2, 5.kat,
ofis 513-515
Kazakistan Oteli
050010, Almatı / Kazakistan
Tel.: +7 (727) 291 00 21
e-mail: info@tukib.kz
website: www.tukib.kz

Sürelı yayın tescil belgesi No:
KZ51VPY00056535, tarihi: 30
Eylül 2022 Kazakistan Cumhuriyeti
Enformasyon ve Toplumsal Gelişim
Bakanlığı tarafından verilmiştir.

Tiraj: 1000 adet.
Üç ayda bir yayınlanmaktadır.
Dağıtımı Kazakistan ve Türkiye Cumhuriyetleri sınırları içerisinde yapılmaktadır.
Dağıtım ücretsizdir.

Her hakkı saklıdır. Bu yayında yer alan yazılar ve fotoğraflar izinsiz, kaynak gösterilmeden kullanılamaz. Yazı işleri, haber ajanslarının haberlerinin doğruluğundan sorumlu değildir. Haberlerin hukuki sorumluluğu yazarlara, reklamların ise reklam verene aittir. Şirketlerin haberleri herhangi bir düzeltme yapılmadan yayınlanmıştır. Dergide haber ajanslarının ve serbest erişimli e-kaynaklarının fotoğraf ve yazıları kullanılmıştır.

СОДЕРЖАНИЕ

РЕГИОНЫ / BÖLGELER

СТР 4-10 | ЖАМБЫЛСКАЯ ОБЛАСТЬ

НОВОСТИ ЧЛЕНОВ / MEMBER NEWS

СТР 12-15 | AKSA POWER GENERATION

МНЕНИЕ / OPINION

СТР 16-18

РАЗВЕДКА И ДОБЫЧА ТВЕРДЫХ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ В
КАЗАХСТАНЕ
EXPLORATION AND MINING OF SOLID MINERALS IN KAZAKHSTAN

ПРОИЗВОДСТВО / ÜRETİM

СТР 20-24



МЕРОПРИЯТИЯ / ETKİNLİKLER

СТР 26 | ТРАДИЦИОННЫЕ АУЫЗАШАР ТУКИБ
TÜKİB'İN GELENEKSEL İFTAR YEMEKLERİ

СТР 26 | ВИЗИТ К НОВОМУ ПОСЛУ
YENİ BÜYÜKELÇİYE ZİYARET

СТР 27 | ТУКИБ ОРГАНИЗОВАЛ АУЫЗАШАР ДЛЯ СВОИХ ЧЛЕНОВ
TÜKİB, ÜYELERİ İÇİN İFTAR YEMEĞİ DÜZENLEDİ

СТР 27 | ИНТЕРВЬЮ ТЕЛЕКАНАЛУ “TRT AVAZ”
TRT AVAZ’A RÖPORTAJ

СТР 28 | ПЛАКЕТКА ТУКИБ ВРУЧЕНА ОМЕРУ ОГЮНУ
ÖMER ÖĞÜN'E TÜKİB PLAKETİ

СТР 28 | ТУРЕЦКИЕ ПАРТНЕРЫ ИМЕЮТ КОЛОССАЛЬНЫЙ ОПЫТ И
РЕСУРСЫ В РАЗВИТИИ ТУРИЗМА И МСБ
TÜRK GİRİŞİMCİLER TURİZM VE KOBİ GELİŞTİRMEDE MUAZZAM
DENEYİM VE BİLGİ BİRİKİMİNE SAHİP

СТР 29 | “RIXOS PRESİDENT ASTANA” ПОЛУЧИЛ СЕРТИФИКАТ ЧЛЕНСТВА ТУКИБ
TÜKİB ÜYELİK SERTİFİKASI RIXOS PRESİDENT OTELİ'NE TAKDİM EDİLDİ

СТР 29 | ВСТРЕЧА С ДИРЕКТОРОМ «TURKISH AIRLINES» В Г. АСТАНА
TÜRK HAVA YOLLARI ASTANA MÜDÜRÜ İLE BULUŞMA

İÇERİK

СТР 29 | ВСТРЕЧИ В ШЫМКЕНТЕ
ÇİM KENT TEMASLARI

СТР 30 | ДЕНЬ КАРЬЕРЫ В ТУКИБ
TÜKİB KARİYER GÜNÜ

НОВЫЕ ЧЛЕНЫ ТУКИБ / YENİ ÜYELERİMİZ

СТР 32-33



СТР 34



СТР 35



СТР 36



СТР 37



ИССЛЕДОВАНИЯ / ARAŞTIRMALAR

СТР 40-47



ИСКУССТВО / SANAT

СТР 48-50 | ИНТЕРВЬЮ С ХУДОЖНИКОМ. ЕРБОЛАТ ТОЛЕПБАЙ.

ВЫСТАВКИ / FUARLAR

СТР 52-53 | КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК (АВГУСТ - НОЯБРЬ 2023) /
FUAR TAKVİMİ (AĞUSTOS - KASIM 2023)



ЖАМБЫЛСКАЯ ОБЛАСТЬ

Экономическое развитие Жамбылской области сегодня. Каковы приоритеты в разрезе секторов, учитывая их потенциал?

Жамбылская область - аграрно-индустриальный регион, специализацией является добыча фосфорных руд, производство и переработка сельскохозяйственной продукции, производство строительных материалов, имеет высокий транспортно-логистический потенциал.

Территория области: 144,3 тыс. кв.км.

Население: 1219,4 тыс. человек (на 1.03.2023 г.)

Административное деление области: область состоит из 10 районов, города областного значения (г. Тараз), 2 моногородов (Каратау, Жанатас) и малого города (г. Шу), 367 СНП.

Валовой региональный продукт области по итогам 9 месяцев 2022 года составил 1664,3 млрд тенге, индекс физического объема сложился на уровне 103,1%.

По итогам января-марта 2023 года экономический рост составил 102,4% (PK – 105,1%).

За январь-март 2023 года объем



промышленного производства составил 219,5 млрд. тенге, ИФО-104,4%.

Рост наблюдается в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров на 7,5% (22,1 млрд. тенге), обрабатывающей – на 4,2% (157,2 млрд. тенге), снабжении электроэнергией, газом, паром, горячей водой и кондиционированным воздухом – на 2,8% (38,6 млрд. тенге).

В 2023 году в рамках Единой карты индустриализации планируется реализация 4 инвестиционных проектов с объемом инвестиций 26,9 млрд. тенге с созданием 183 новых рабочих мест (АО «АленьАгро» - развитие мясного птицеводства в Жамбылской области; ТОО «Satellite

GS» - строительство завода по добыче и обогащению золотосодержащей руды месторождения Мынарал; СПК «Мол Даму» – строительство цеха по переработке молока и молочных продуктов; «ИП «Бахор» – строительство молочной фермы и цеха по переработке молока).

Сельское хозяйство является одной из ведущих отраслей экономики региона. Большая часть населения проживает в сельской местности. Повышение доходов жителей неразрывно связано с уровнем развития агропромышленного комплекса.

За январь-март текущего года произведено продукции на 41,6 млрд. тенге, рост - 2,0% (PK – 103,5%) (в растениеводстве – 0,6 млрд. тенге (100%), в животноводстве – произведено на 41,0

млрд. тенге (102,0%)).

В животноводстве во всех категориях хозяйств произведено мяса (в живом весе) 27,8 тыс. тонн или 104,5%, молока – 54,8 тыс. тонн (101,5%), яиц - 24,2 млн. шт. (90,6%).

Численность КРС составила 535,8 тыс. голов (100,4%), овец – 3 503,5 тыс. голов (104,4%), лошадей - 176,8 тыс. голов (106,6%), птиц - 1992,4 тыс. голов (93,0%).

В текущем году в области планируется засеять 770,4 тысячи гектаров сельскохозяйственных культур. Это на 14,4 тысячи гектаров больше, чем в прошлом году. Зерновые и зернобобовые культуры будут засеяны на 398,3 тысячи гектаров, масличные - на 72,1 тысячи, сахарная свекла - на 10,4 тысячи гектаров. картофель на - 11,8 тысячи





Check Point Kazakhstan», ТОО «Prime seeds»), аттестованных на реализацию семян в области и ТОО «Меркенский сахарный завод». В настоящее время



крестьяне заключают договора на 3 000 посевных единиц. Кроме того, со стороны ТОО «LLC Check Point Kazakhstan» 5 005 п.е. прибыло из Франции. К концу апреля объем семян доставлен в область и распределен среди крестьян. Обычно необходимые

гектаров, бахчевые культуры - на 16,8 тысячи, кормовые культуры будут засеяны на 216,2 тысячи гектаров. Из 95,6 тыс. тонн семян, необходимых для весенне-полевых работ, на сегодняшний день



имеется 75,6 тыс. тонн, то есть 79,6%. В том числе: супер / элита-60 тн / 0,1%; элита - 1579 тн / 2%; I репродукция - 13293 тн / 18%; II репродукция - 36371 тн / 48%; III репродукция - 19779 тн / 26%; гибриды - 3434 тн / 4,5%.

На сегодняшний день в полном наличии имеются сорта семян, необходимые для посевных площадей масличных культур. Из них сафлора планируется посеять на 67,9 тыс. га. Необходимый объем семян в 1,7 тыс. тонн находится в руках крестьян. В этом году планируем посевную площадь сахарной свеклы составляет 10,4 тыс. га, для этого необходимо семян сахарной свеклы 15,6 тыс. посевных единиц. Необходимый объем семян планируется обеспечить со стороны 5 юридических лиц (ТОО «AGROTIMES», ТОО «ANS-AGRO», ТОО «Kaz Seeds», ТОО «LLC

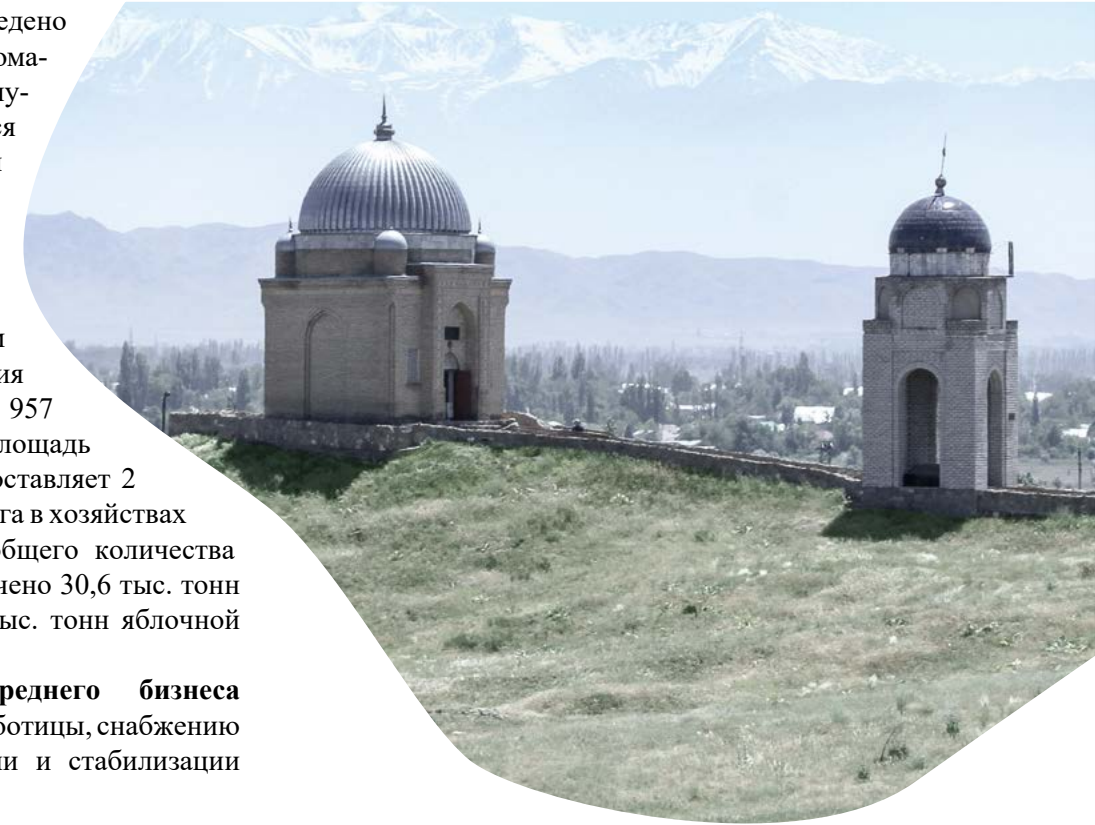
семена закупается в Германии, Франции и Турции.

В прошлом году в области водосберегающие технологии применялись на площади 50,9 тысячи гектаров. При этом 34,8 тысячи гектаров полей орошались с помощью систем капельного орошения, 16,1 тысячи - дождевальных установок. В этом году планируется довести площади применения технологий водосбережения до 57 тысяч гектаров. Приобретение аграриями систем капельного орошения и дождевальных установок предусматривает государственную поддержку в виде инвестиционного субсидирования в размере 50 процентов затрат на закуп оборудования и подведение необходимой инфраструктуры.

По Жамбылской области в 66 хозяйствах расположены теплицы общей площадью 167 га, за I период 2023 года на площади 13,32 га высажены овощные, пряные травы и земляничные культуры,

по данным районов произведено 218,4 тн огурцов, 36,6 тн томатов и 43,7 тн пряных трав, полученная продукция реализуется потребителям гг. Тараз, Алматы и Астана. Всего в области 3 364,5 га выделено для плодово-ягодных культур, в том числе 2 386,5 га СХТП, 978 га в общественном хозяйстве, в том числе по возрасту плодородия 3 214,7 га (2257,7 га СХТП, 957 га в народном хозяйстве). Площадь яблоневых садов по области составляет 2 653,7 га (2 129,9 га СХТП, 535,9 га в хозяйствах населения). В 2022 году из общего количества плодово-ягодных культур получено 30,6 тыс. тонн продукции, в том числе 23,4 тыс. тонн яблочной продукции.

Развитие малого и среднего бизнеса способствует ликвидации безработицы, снабжению рынка необходимыми товарами и стабилизации



экономики.

Количество действующих субъектов МСБ на 1 апреля 2023 года составило 100,6 тыс. единиц. Доля действующих субъектов МСБ в общем объеме зарегистрированных составляет 88,8%.

В рамках Национального проекта развития предпринимательства на 2021-2025 годы (с начала реализации Дорожной карты бизнеса - 2025) по всем финансовым инструментам поддержки реализуются 9 207 проектов на сумму 217,3 млрд.тенге. Из них по инструменту «Субсидирование части ставки вознаграждения»

одобрено 4 875 проектов на сумму 162,9 млрд. тенге (2023 г. - 103 проекта на сумму 4,3 млрд. тенге). По инструменту «Гарантирование по кредитам/

финансовому лизингу» реализуются 3 920 проектов на сумму гарантий 32,3 млрд. тенге (2023 г. - 35 проектов на 1,0 млрд. тенге).

По инструменту «Подведение производственной (индустриальной) инфраструктуры» реализуются 135 проектов на сумму 21,4 млрд. тенге (2023 г. - 4 проекта на сумму 179,0 млн. тенге).



Привлечены инвестиции в основной капитал на 69,0 млрд.тенге, ИФО- 103,1% (PK – 116,1%) .

За отчетный период проведены строительные работы на 28,3 млрд. тенге, рост составил 31,4% (PK – 115,7%) .

В жилищном строительстве введено в эксплуатацию 122,1 тыс. кв. м жилья (ИФО – 103,5%) .

Объем услуг внутренней торговли (оптовая и розничная) составил 181,6 млрд. тенге (101,7%), услуги связи - 2,3 млрд. тенге (113,6%) .

Реализация каких программ для повышения экономического и социального благосостояния предусмотрена в регионе?

В соответствии с документами Системы государственного планирования в области действует План развития Жамбылской области на 2021-2025 годы (утвержден решением Жамбылского областного маслихата №23-19 от 14 декабря 2022 года), определяющий развитие области, с учетом ее специфики.

В Плате развития отражены закреплённые за регионом показатели, предусмотренные в Карте стратегических показателей и национальных проектах.

Какие возможности существуют для инвесторов в регионе в целом? Предпринимателям, которые составляют большую часть читательской аудитории нашего журнала, было бы интересно узнать о проектах, осуществление которых планируется в ближайшем будущем.

Постановлением акимата Жамбылской области №195 от 26 августа 2020 года сопровождение инвестиционных проектов закреплено за АО «СПК «Тараз». Для взаимодействия структур акимата

распоряжением акима области № 254-ө от 30 сентября 2020 года утверждена областная рабочая группа по инвестиционным проектам. (Председатель - заместитель акима области К.Мадибек). Согласно постановлению Правительства на базе АО «СПК «Тараз» 15 октября 2020 года создан региональный офис «Правительство для бизнеса» по сопровождению инвесторов по принципу «одного окна», где оказываются консультационные услуги предпринимателям и инвесторам. С размещением представителей местных исполнительных органов, банков второго уровня, национальной палаты предпринимателей Жамбылской области, ФРП «Даму, НАО «Государственная корпорация «Правительство для граждан».

Привлечению инвестиций в регион, особенно в части поиска финансирования инвестиционных проектов, способствует активная совместная работа с финансовыми институтами страны АО «НУХ «Байтерек» и АО «ФНБ «Самрук-Казына». На данное время в регионе в приоритете находились и останутся в будущем такие отрасли экономики, как химическая промышленность, производство строительных изделий, агропромышленный комплекс, горная металлургия и отрасль альтернативной энергетики. Так, планируется реализовать крупные инвестиционные проекты в химической промышленности: ТОО «ЕвроХим-Қаратау» - строительство химзавода по производству минеральных удобрений» стоимостью 356,5 млрд.тенге, ТОО «Shagala Mining (Шагала Майнинг)» - строительство предприятия по кучному выщелачиванию медных руд стоимостью 29,5 млрд.тенге, ТОО «Talas Investment Company» - расширение производства цианида натрия стоимостью 25,4 млрд.тенге. В агропромышленном комплексе ожидается реализация крупных инвестиционных проектов: ТОО «Qazsugar Co» – по производству сахара стоимостью 93 млрд.тенге, АО «АлельАгро» - по производству мяса

птицы стоимостью 6,8 млрд.тенге. Крупные проекты планируется реализовать также и в других вышеперечисленных отраслях: ТОО «Шокпарская ветроэлектростанция» стоимостью 49,4 млрд.тенге, ТОО «Monterra Qazaqstan» - проект по производству золота стоимостью 832 млрд.тенге.

Проекты, реализованные или реализуемые турецкими предпринимателями в регионе. Каков их вклад в развитие и благоустройство Жамбылской области?

В регионе реализуется крупный проект турецкой компании Yildirim Holding и ТОО «Qazaq-Soda» - «Строительство завода по производству кальцинированной соды». Мощность проекта – 400 тыс. тонн в год, стоимость проекта - 188000 млн.тенге. Данный проект усилит отрасль химической промышленности не только региона, но и республики в целом, после реализации проекта в регионе будет впервые производиться продукт - кальцинированная сода. В социальной сфере - будут созданы новые рабочие места, произойдет увеличение налоговых поступлений в бюджет.

Что делается для сохранения культурно-исторического наследия в области? Какие проекты осуществляются в этом направлении?

Показатель памятников истории и культуры, расположенных в Жамбылской области, в 2023 году составил 3 510, в том числе: республиканского значения – 30; местного значения – 698; памятники, внесенные в предварительный список – 2 782.

В результате мониторинга памятников истории и культуры, расположенных в Жамбылской области, в 2020-2022 годах выданы государственные акты на постоянное землепользование по 724 памятникам истории и культуры. В 2021 году в Меркенском районе и районе Рыскулова установлены 30 досок

на памятниках истории и культуры, включающих наименование памятника истории и культуры, хронологию, краткое описание исторического значения памятника, категорию памятника.

В 2020-2022 годах в целях установления охранной зоны памятников истории и культуры местного значения, расположенных в Таласском, Жуалинском, Жамбылском, Байзакском, Шуйском и Т. Рыскуловском районах, проведены полевые археологические разведочные и документационные работы. В результате определены географические координаты 333 историко-культурных объектов.

В апреле-ноябре 2022 года для обеспечения сохранения, изучения, использования и мониторинга их состояния сотрудниками учреждения проведены работы по мониторингу городищ, поселений и крепостей, относящихся к раннему и среднему векам (археологические памятники), расположенных на территории Байзакского, Жамбылского, Жуалинского, Меркенского, Т. Рыскуловского и Шуского районов.

В средневековом городке «Бурнооктябрьск» (Баркуаб), расположенном в Жуалинском районе Жамбылской области, при финансировании акимата Жамбылской области были организованы археологические научно-исследовательские работы и проведены работы по превращению в музей под открытым небом.

В Сарыусском районе Жамбылской области в 2022 году в рамках проекта «Palaesilkroad» в Актогайской пещере проводилась исследовательская работа экспедицией под руководством академика Жакена Таймагамбетова, главного научного сотрудника Научно-исследовательского центра Национального музея.

С 20 июля по 02 августа 2022 г. на основании соглашения о научном партнерстве (с 2015 г.) между Государственным центральным музеем Республики Казахстан и Государственным Эрмитажем РФ



Великого Шелкового пути. Они имеют особое значение как историко-культурное наследие региона. Сфера туризма, имеющая в настоящее время мировое значение, не ограничивается только созерцанием живописной природы, но и отличается изучением истории и культуры, проведением археологических раскопок и повышением привлекательности памятников с уникальной архитектурой.

В связи с этим отобрано 65 объектов высокой туристской привлекательности,

проведены археологические раскопки в поселке Бака-тобе, расположенном в северо-восточном направлении населенного пункта Жанатурмыс Байзацкого района Жамбылской области.

24 февраля 2022 года между Институтом археологии имени А. Маргулана и КГУ «Дирекция по охране и восстановлению памятников истории и культуры» подписан меморандум о взаимном сотрудничестве в целях обеспечения охраны, сохранности памятников истории и культуры. Кроме того, на основании двустороннего меморандума с Институтом археологии им. А. Маргулана проведены археологические раскопки и разведочные работы в Байзацком, Таласском, Жуалинском и Меркенском районах. В результате были определены этапы жизни средневековых городищ и поселений. По итогам работы продолжаются камерные исследования.

Какими достопримечательностями привлекательна область для туристов?

Жамбылская область является одним из самых интереснейших и привлекательных регионов страны с множеством памятников истории и культуры, в значительной степени обладающей большим потенциалом для развития туризма. Вдоль бескрайних степей остались следы многообразной цивилизации, жившей в разные времена. На территории области сохранились древние городища, рассказывающие о культуре, искусстве, творчестве племен и народов, населявших этот край, сотни памятников культуры многих эпох от каменного века до наших дней, особо ценные памятники культуры сакского, тюркского и средневекового периодов, петроглифы и каменные изваяния, средневековые городские места и курганы, средневековые городские места эпохи

которые вносят огромный вклад в повышение туристского потенциала области. Из них: культурные объекты – 4, исторические объекты – 5, археологические объекты – 19, мавзолеи (места паломничества) – 13, мемориальные памятники – 4, сакральные места – 14, пещеры – 3, места отдыха – 3.

На сегодняшний день Тараз единственный город в Республике Казахстан, который был включен в список Всемирных городов ремесленников, что дает возможность расширить свои международные



обмены, активно сотрудничать с другими городами, представленными во всемирной сети городов-ремесленников для создания общей платформы для ремесленников всего мира.

Жамбылская область готова радушно встретить и очаровать туристов восточным гостеприимством, богатой национальной культурой, прекрасными природными достопримечательностями и уникальными памятниками древности.

(Материал предоставлен акиматом Жамбылской области)

POWER YOUR FUTURE

TWIN POWER GENSETS

TOO "АКСА Казахстан ЛТД"

г. Алматы, Проспект Суюнбая, 89А, 050000 Казахстан
+7701 071 4949

г. Атырау, Уральское шоссе, Северная промзона № 48
+7 701 071 44 49

www.aksakz.kz

info@aksakz.kz

Aksa Power Generation Central Asia

Aksa Power Generation



Сердар Байяев
Генеральный директор
ТОО «Акса Казахстан Лтд»

Serdar Bayyayev
Country Manager (Kazakhstan)
Aksa Power Generation

Г-н Байяев, очень приятно иметь возможность побеседовать с вами.

Не могли бы вы рассказать нам немного о компании «Aksa Power Generation»?

Спасибо, мне тоже очень приятно.

«Aksa Power Generation» является частью холдинга «Kazanci Holding» - одного из самых крупных и известных энергетических конгломератов Турции. На протяжении уже почти полувека мы известны как крупнейший турецкий производитель оборудования для производства электроэнергии. До конца 1990-х годов мы развивались в основном на внутреннем рынке Турции. С конца 1990-х и в начале 2000-х годов мы начали активную экспансию на международный рынок, открывая офисы и заводы по всему миру.

Mr. Bayyayev, its great having the opportunity to have this conversation with you. Can you please tell us a little bit about Aksa Power Generation?

Thank you.

Aksa Power Generation is part of the Kazanci Holding, one of the largest and prominent energy conglomerates of Türkiye. For nearly half a century we are known as the largest Turkish producer of power generation equipment. Till the end of 1990s we have been growing mainly via within Türkiye. Since end of 1990 and beginning of 2000s, we started active expansion globally establishing offices and factories around the globe.

Where do you produce your products?

We have 5 manufacturing facilities and trade centers around the world. We recently opened a new factory in Çerkezköy, Türkiye. It's a brand-new high-tech facility which produces generators. We also own a factory in Changzhou, China (not far from Shanghai), which is one of the largest generator factories in the world and one of the largest exporters of generators from China. Apart from that we have manufacturing facilities in Louisiana, USA (which produces generators for North American clients), and we located our trade centers at Rotterdam, Netherlands and Dubai, UAE.



In what other counties are you present as a company?

We have more than 19 offices within Türkiye, and 27 own offices around the world. Our regional offices are in Netherlands, UK, USA, UAE, South Africa, Ghana, Kenya, Angola, Sudan, Algeria,

Где вы производите свою продукцию?

У нас 5 производственных предприятий и торговых центров по всему миру. Недавно мы открыли новый завод в г. Черкезкей, Турция. Это совершенно новое высокотехнологичное предприятие по производству генераторов. У нас также есть завод в Чанчжоу, Китай (недалеко от Шанхая), который является одним из крупнейших заводов по производству генераторов в мире и одним из крупнейших экспортеров генераторов из Китая. Кроме того, у нас есть производственные мощности в штате Луизиана, США (где производятся генераторы для клиентов из Северной Америки), у нас есть торговые центры в Роттердаме, Нидерланды, и Дубае, ОАЭ.

В каких еще странах действует ваша компания?

У нас более 19 офисов в Турции и 27 собственных офисов по всему миру. Наши региональные представительства находятся в Нидерландах, Великобритании, США, ОАЭ, ЮАР, Гане, Кении, Анголе, Судане, Алжире, Китае, Вьетнаме, Сингапуре, Филиппинах, Индонезии, России, Казахстане и Узбекистане.

Как давно компания «Aksa Power Generation» работает на рынке Казахстана?

Мы продаем продукцию в Казахстан через различные каналы сбыта с момента обретения Казахстаном независимости в начале 1990-х годов, но официально мы открыли свои офисы в Казахстане в 2007 году и с тех пор активно здесь работаем. У нас есть офисы в Алматы, Атырау, Астане и Шымкенте. Наш казахстанский офис обслуживает рынки сразу двух стран: Казахстана и Кыргызстана. Мы поставили тысячи генераторов сотням клиентов в Казахстане.



China, Vietnam, Singapore, Philippines, Indonesia, Russia, Kazakhstan and Uzbekistan.

For how long have Aksa Power Generation been present in Kazakhstan?

We have been selling to Kazakhstan through various distribution channels since the days of Kazakhstan's Independence in early 1990s, but we officially established our offices in Kazakhstan in 2007, and have been active here ever since. We are represented in Almaty, Atyrau, Astana and Shymkent. Our Kazakhstan office serves both, Kazakhstan and Kirgizstan markets. We supplied thousands of generators to hundreds of clients in Kazakhstan.

What is your main business line here in Kazakhstan?

We are mainly providing power backup solutions to our clients, also offering them after sales, commissioning and warranty service and support. Apart from sales of new diesel and gas generator equipment, we offer rental solutions. We have rental fleet of generators and lighting towers, serving clients in oil and gas, mining and construction industries.

What makes Aksa Power Generation competitive in Kazakhstan market?

There is a whole combination of several factors, that produce advantages to our clientele:

First of all, we are the only global manufacturer of generator equipment that has its own office in the country, which means that when clients deal with us, they deal with the global reputable manufacturer directly. Apart from that we offer quality products at very competitive prices. Moreover, we have a large stock of new products in our warehouses in Kazakhstan, which means quick delivery times. Our after-sales service team in Kazakhstan is also providing our clients with peace of mind.

Are you doing R&D and offering some new solutions, that are more eco-friendly?

Yes, sure. Apart from diesel generators, we provide gas generators that have much lower CO2 emissions. However, since diesel is still a large part of our life, we also try to improve our existing diesel products. That's why we invested in development of our new diesel generator series called TwinPower series.

В чем заключается ваша основная деятельность в Казахстане?

В основном мы предоставляем нашим клиентам решения по резервному электроснабжению, а также предлагаем им послепродажное, пусконаладочное и гарантийное обслуживание и поддержку. Помимо продажи нового дизельного и газогенераторного оборудования, мы предлагаем решения по аренде оборудования. У нас есть арендный парк генераторов и осветительных вышек, обслуживающий клиентов в нефтегазовой, горнодобывающей и строительной отраслях.

Что делает вашу компанию конкурентоспособной на рынке Казахстана?

Существует целый ряд факторов, обеспечивающих преимущества для наших клиентов:

Во-первых, мы являемся единственным мировым производителем генераторного оборудования, у которого есть свой офис в стране, а это значит, что, когда клиенты имеют дело с нами, они имеют дело непосредственно с мировым авторитетным производителем. Кроме того, мы предлагаем качественную продукцию по очень конкурентным ценам. Помимо этого, на наших складах в Казахстане имеется большой запас новой продукции, что означает быстрые сроки поставки. Наличие нашей команды послепродажного обслуживания в Казахстане также обеспечивает душевное спокойствие для наших клиентов.

Осуществляете ли вы научно-исследовательскую деятельность и предлагаете ли какие-то новые более экологичные решения и разработки?

Да, конечно. Помимо дизельных генераторов, мы предлагаем газовые генераторы с гораздо более низким уровнем выбросов CO₂. Тем не менее, поскольку дизельное топливо все еще широко используется, мы также стараемся улучшить и наши существующие дизельные установки. Именно поэтому мы инвестировали средства в разработку новой серии дизельных генераторов под названием «TwinPower».

Предлагаете ли вы какие-либо уникальные продукты или решения, которых нет у ваших конкурентов?



Do you offer unique products or solutions that are not readily available with other suppliers?

Yes! I mentioned our brandnew product series called Akxa TwinPower. It was developed in 2020 with cooperation our sales team and R&D department. It is a unique product series that's offered in Kazakhstan. The basic idea is that you have two generators under one canopy, both working in synchronization and in back-to-back modes. While it offers double flexibility and power stability to the clients, it also has lower CAPEX and OPEX than standard products present in the market. Apart from commercial and technical advantages, this product enables lower fuel consumption, hence resulting in lower CO₂ emissions. We already successfully supplied these units to countries like Turkiye, Lithuania, Macedonia, Sudan and others. Since last year, we provided 9 such units to 4 different customers in Kazakhstan.



Mr. Bayyayev, thank you very much for your time. Do you want to add anything before we wrap up?

First of all, we would like to thank TUKİB for the opportunities it creates for both Turkish and Kazakh business. We would like to also thank Kazakhstan for the business opportunities it has been creating for our company for the last 30 years.

Да! Я уже упоминал нашу новую серию продуктов под названием «Akxa TwinPower». Она была разработана в 2020 году совместно нашим отделом продаж и отделом научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок. Это уникальная серия продуктов, которую мы предлагаем нашим клиентам в Казахстане. Основная идея заключается в том, что у вас есть два генератора под одним кожухом, оба работают синхронном и поочередном режимах. Такое решение не только обеспечивает для наших клиентов повышенную гибкость и стабильную подачу питания, но также обеспечивает и более низкие капитальные и операционные расходы в сравнении со стандартной продукцией, имеющейся на рынке. Помимо коммерческих и технических преимуществ, эта серия продукции обеспечивает более низкое потребление топлива, что приводит к снижению выбросов CO₂. Мы уже успешно поставили установки данной серии в такие страны как Турция, Литва, Македония, Судан и другие. С прошлого года мы поставили 9 таких установок 4 различным клиентам в Казахстане.

Г-н Байяев, большое спасибо, что уделили нам время. Не желаете ли вы добавить что-нибудь еще, прежде чем мы закончим?

Прежде всего, мне хотелось бы поблагодарить «TUKİB» за те возможности, которые она создает как для турецкого, так и для казахстанского бизнеса. Мне также хотелось бы поблагодарить Казахстан за те возможности для бизнеса, которые открыты для нашей компании на протяжении последних 30 лет.





**Канат
Маженов**
Генеральный
директор
ТОО "Regatta
Consult"

**Kanat
Mazhenov**
General
Director
Regatta
Consult Ltd

Разведка и добыча твердых полезных ископаемых в Казахстане

Exploration and mining of solid minerals in Kazakhstan

Казахстан - страна, известная своими огромными природными ресурсами, обладает значительным потенциалом в области недропользования, особенно в добыче и использовании твердых полезных ископаемых. В последние годы отрасль недропользования в Казахстане продолжает переживать изменения, в частности, в сфере цифровизации работы недропользователей с государственными органами и оптимизации использования пространств недр.

1 ноября 2022 года, в Казахстане в «пилотном режиме» заработала цифровая платформа Министерства индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан («МИИР РК») - minerals.gov.kz. Данная платформа представляет возможным облегчить и ускорить бизнес-процессы по получению лицензий для осуществления разведочных или добычных работ. В соответствии с предоставленными данными от разработчиков: «задачами платформы в части геологической изученности являются ведение накопленного фонда геологических данных и материалов, оцифровка данных, описание наборов данных метаданными, организация доступа ... Доступность исторических данных о геологической изученности территорий и прозрачные процедуры получения доступа к ним, открытость информации о проводимых аукционах и цифровизация процедуры получения лицензий обеспечит равные условия для потенциальных инвесторов и даст толчок в проведении разведывательных работ перспективных участков».

Несмотря на то, что платформа работает в «пилотном режиме», как указывалось выше, некоторые заявки на получение лицензий уже были поданы недропользователями с ее применением. Тем не менее, стоит отметить, что необходимо определенное время для того, чтобы платформа заработала в полной мере. Дополнительно, как отметил глава МИИР РК в конце 2022 года, в результате правовой реформы, проведенной в 2017 году, с 2018 года было выдано 1 922 лицензий на разведку твердых полезных ископаемых. Немаловажным фактом является то, что доля юниорских компаний составила более 90%. Также стоит отметить, что крупные игроки мирового рынка, такие, как Rio Tinto, Fortescue, Yildirim, Silver Bullet,

Kazakhstan is a country known for its vast natural resources, has substantial potential in the field of subsoil use, especially in the extraction and use of solid minerals. In recent years, the subsoil use industry in Kazakhstan continues to experience changes, in particular, in the field of digitalization of the work of subsoil users with government agencies and optimization of the use of subsoil spaces.

On November 1, 2022, the digital platform of the Ministry of Industry and Infrastructure Development of the Republic of Kazakhstan ("MIID RK") was launched in Kazakhstan in a "pilot mode" - minerals.gov.kz. This platform makes it possible to facilitate and accelerate business processes for obtaining licenses for exploration or mining operations. In accordance with information provided by the developers: "the tasks of the platform in terms of geological knowledge are to maintain the accumulated fund of geological data and materials, digitization of data, description of data sets with metadata, organization of access ... Availability of historical data on the geological exploration of territories and transparent procedures for obtaining access to them, openness of information about ongoing auctions and digitalization of the procedure for obtaining licenses will provide equal conditions for potential investors and will give a push to the exploration of prospecting sites."

Although the platform is operating in a "pilot mode", as mentioned above, some applications for licenses have already been submitted by subsoil users using it. However, it is worth noting that it takes some time for the platform to work in full capacity. Additionally, as the Head of the Ministry of Industry and Infrastructure Development of the Republic of Kazakhstan noted at the end of 2022, as a result of the legal reform carried out in 2017, 1922 licenses for exploration of solid minerals have been issued since 2018. An important fact is that the share of junior companies amounted to more than 90%. Also, it could be mentioned that major players of the world market, such as Rio Tinto, Fortescue, Yildirim, Silver Bullet, have entered and continue to enter the market of Kazakhstan.

вошли и продолжают входить на рынок Казахстана.

В мае 2022 года на очередном заседании Правительства Республики Казахстан под председательством Премьер-Министра РК Аликхана Смаилова были рассмотрены перспективы развития геологической отрасли, включая увеличение государственных инвестиций в геологоразведку. Планируется, что к 2026 году площадь исследований составит 680 000 кв.км, что позволит охватить геолого-геофизическую изученность до 2 200 000 кв.км страны.

Также существенным шагом, на наш взгляд, является то, что государство в лице Министерства индустрии и инфраструктурного развития начало работу по возвращению месторождений твердых полезных ископаемых, по которым недропользователи не выполняли принятых обязательств. Так, по словам вице-преьера Романа Скляра, в 2022 году по результатам проведенного анализа уполномоченными органами расторгнуты 115 контрактов и 198 лицензий по твердым полезным ископаемым, а также 12 контрактов по углеводородному сырью. Как следствие вышеизложенного, в государственный фонд были возвращены месторождения золота, угля, железа, меди, бокситов, полиметаллов. Данные месторождения в последующем были выставлены на аукцион для передачи «стратегическим инвесторам».

Стоит отметить, что государство в лице национальной компании АО «НГК «Тәу-Кен Самрук» совместно с инвесторами активно реализует проекты, при этом содействуя развитию отдельных секторов горно-металлургической отрасли. Приоритетными полезными ископаемыми являются золото, медь, цинк, свинец. Нынешние недропользователи, включая национальные компании, зачастую открыты к переговорам с иностранными инвесторами. Так, стороны создают совместное предприятие, в которое передаются активы обеих сторон, включая лицензии или контракты на недропользование.

Меры, предпринимаемые государством, в том числе по упрощению процедур для привлечения инвестиций в разработку недр и обеспечения «прозрачности» в выдаче лицензий, нацелены на дальнейшее развитие отрасли недропользования, поскольку на данный момент залицензировано лишь 5% участков недр, а доступными остаются порядка 1,4 млн кв.км.

В целом, можем отметить, что недропользование, а именно, в части твердых полезных ископаемых, остается наиболее перспективной отраслью для потенциальных инвесторов. Так, недропользователями-клиентами нашей компании в настоящее время успешно реализуются проекты по разведке и добыче твердых полезных ископаемых, созданию совместных предприятий и рабочих мест с целью последующего расширения деятельности на территории всего Казахстана.

In May 2022, at a regular session of the Government of the Republic of Kazakhstan under the chairmanship of Prime Minister Alikhan Smailov, prospects for the development of the geological industry, including an increase of state investments in exploration, were considered. It is planned that by 2026 the research area will be 680,000 square kilometers, which will cover the geological and geophysical knowledge of up to 2,200,000 square kilometers of the country.

Also, to our opinion, there is a significant step that the government, represented by the Ministry of Industry and Infrastructure Development, has begun work on the return of solid mineral deposits for which subsoil users did not fulfill their obligations. Thus, according to Deputy Prime Minister Roman Sklyar, in 2022, based on the results of the analysis, the authorized bodies avoided 115 contracts and 198 licenses for solid minerals, as well as 12 contracts for raw hydrocarbons. As a consequence of the above, deposits of gold, coal, iron, copper, bauxite, polymetals were returned to the state fund. These deposits has been subsequently put up for auction for transfer to “strategic investors”.

It should be noted that the state, represented by the National mining company Tau-Ken Samruk JSC, together with investors, is actively implementing projects, while contributing to the development of certain sectors of the mining and metallurgical industry. Priority minerals are gold, copper, zinc, lead. Current subsoil users, including national companies, are often open to negotiations with foreign investors. Thus, the parties create a joint venture to which the assets of both parties are commonly transferred, including licenses or contracts for subsoil use.

The measures taken by the state, including those to simplify procedures for attracting investments in subsoil development and ensuring “transparency” in issuing licenses, are aimed at further developing the subsoil use industry, since only 5% of subsoil plots are currently licensed, and about 1.4 million square kilometers remain available.

In general, we can note that subsoil use, namely, in terms of solid minerals, remains the most upcoming industry for prospective investors. Thus, the clients of our company who are working in the sphere of subsoil use, are currently successfully implementing projects for the exploration and mining of solid minerals, creation of joint ventures and workplaces with the aim of further expansion of activities throughout Kazakhstan.



esan

Through our vision of finding and producing natural resources that are sensitive to people, the environment, and the future and increasing their value for the world,

**WE ARE WORKING
TOWARDS A
BRIGHTER WORLD.**

Esan and TauKen Samruk established joint company “South Ural Resources” exploring for new mines in Kazakhstan.

www.esan.com.tr

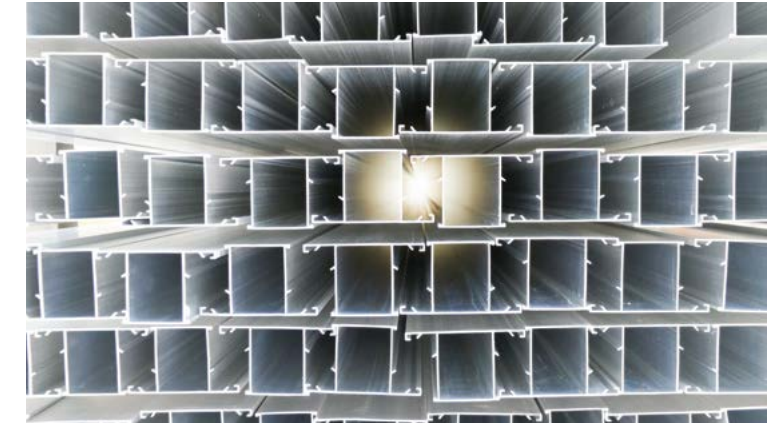


КАК НАЧАЛАСЬ ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ ЗАВОДА “HOFFMANN ALUMINIUM”?

Завод “Hoffmann Aluminium” был построен в 2015 году. Вскоре после того, как партнеры основали компанию, началась реализация государственной программы индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 годы. ТОО «Aluminium of Kazakhstan», занимающемуся полным циклом производства алюминиевых профилей под торговой маркой “Hoffmann Aluminium”,

HOFFMANN ALÜMİNYUM FABRİKASININ KURULUŞ TARİHİ NASIL BAŞLADI?

Hoffmann alüminyum fabrikası 2015 yılında kuruldu. Fabrikamız kurulduktan kısa bir süre sonra Kazakistan Cumhuriyeti'nin 2015-2019 yılları için endüstriyel ve yenilikçi kalkınma devlet programı uygulanmasına dahil edildi. Hoffmann Aluminium markası altında alüminyum profil üretiminin tam döngüsünü gerçekleştiren Aluminium of Kazakhstan



в 2023 году исполняется 10 лет. Профили эти в основном используются в сфере строительства – для изго-



товления оконно-дверных систем, вентилируемых фасадов, купольных и солнцезащитных конструкций, си-

Мустафа Озел
Советник Учредителя/
Hoffmann Aluminium

Mustafa Özel
Danışman/
Hoffmann Aluminium



стем перегородок и других изделий под брендом Aluform.

Завод “Hoffmann Aluminium” площадью 11 тыс. кв. м занимает территорию свыше 4 га в Илийском районе Алматинской области. На предприятии производственной мощностью 12.000 тонн продукции в год функционирует семь цехов – литейный, прессовый, покрасочный, инструментальный, упаковочный, а также цеха анодирования и механической обработки. Производственный процесс автоматизирован на 60%. На заводе работают 280 человек.

Компания имеет международную сертификацию по покрытию от Qualicoat – зарегистрированной в Швейцарии глобальной организации, поддерживающей качество лакирования, покраски и покрытия алюминия и его сплавов для применения в архитектуре, – и сертификацию по стандартам ISO. На заводе производится более 1000 наименований профилей методом экструзии – технологии получения изделий путем продавливания вязкого расплава материала или густой пасты через формующее отверстие.

КАК ВЫ СЧИТАЕТЕ, КАКОВ ВАШ ВКЛАД В СЕКТОР ПРОМЫШЛЕННОСТИ?

На сегодняшний день завод относится к безотходным производствам. При заводе функционирует лаборатория для проведения исследований и контроля качества продукции на всех этапах производства. В собственном конструкторском бюро разрабатываются

LLP 2023 yılı itibari ile 10. yaşını kutluyor. Ürettiğimiz profiller ağırlıklı olarak inşaat sektöründe - pencere ve kapı sistemleri, havalandırma cepheler, kubbe ve güneşten koruma yapıları, bölme sistemleri ve benzeri sektörel alanlarda kullanılmaktadır.

11 bin metrekare alana sahip Hoffmann Aluminium fabrikası Almatı şehrinin İli ilçesinde 4 hektarın üzerindeki bir alanda kuruldu. Yılda 12.000 ton ürün üretim kapasitesine sahip olan fabrikamızda: dökümhane, pres, boyahane, kalıphane, paketleme, eloksal ve mekanik işleme atölyeleri olmak üzere yedi branş bulunmaktadır. Üretim aşamaları şu anda %60 oranında otonom sistemlerle sağlanmakta ve yaklaşık 280 kişi istihdam edilmiş durumdadır.

Kalite standartlarımızdan bahsetmek gerekirse mimari uygulamalar için alüminyum ve alaşımlarının vernik, boya ve kaplama kalitesini koruma amaçlı kuralları ortaya koyan İsviçre’de kayıtlı küresel bir kuruluş olan Qualicoat tarafından kaplama alanında uluslararası sertifikaya ve ISO sertifikalarına sahiptir. Fabrikamızda ekstrüzyon sistemleri ile firmaların taleplerine göre 1000’den fazla tip profil üretilmektedir.

SİZCE EKONOMİK SANAYİ SEKTÖRÜNE KATKINIZ NEDİR?

Fabrikamız günümüzde çok değerli olan sıfır atık politikası ile faaliyet göstermektedir. Üretim her aşamasında araştırma ve ürün kalite kontrolü için laboratuvarlarda çeşitli testlerden geçiyor. Modern ekipmanların desteği ile kendi tasarım ofisimizde yeni alüminyum profil sistemleri geliştirilmekte, iklim şartlarından dolayı çalışma süresi kısıtlı olan inşaat sektörünün ihtiyaçlarına göre vakit

новые системы алюминиевых профилей, составляются каталоги, в которых расписываются характеристики продукции и сборочные схемы. Такой подход позволяет компании производить любые сложные конструкции, а также профили по чертежам клиентов.

КАКОВА ДОЛЯ МЕСТНОГО СОДЕРЖАНИЯ НА ВАШЕМ ПРОИЗВОДСТВЕ?

95% используемого сырья добывается на территории Казахстана. Продукция “Hoffmann Aluminium”, в частности, использована при строительстве «Abai Arena» в Семее, «Almaty Arena», «Halyk Arena» и здания KZI Bank на улице Наурызбай батыра в Алматы, а также при возведении множества жилых комплексов

kaybını önlemek amaçlı ürün özellikleri ve montaj şemalarını içeren güncel kataloglar hazırlanmaktadır.

Ayrıca Hoffmann Alüminyum olarak başta komşu ülkeler olmak üzere ve Avrupa’nın çok sayıda ülkesine ihracat yaparak ülke ekonomisine katkı sağlıyor ve ülkedeki diğer sanayi kollarının gelişimine katkıda bulunuyoruz.

HOFFMANN OLARAK YERLİLİK PAYINIZ NEDİR?

Kullandığımız hammaddelerin %95’i Kazakistan’da elde edilmektedir. Hammaddelerin %65-70 oranla Pavlodar’daki Kazakistan Elektroliz Fabrikasından satın alınan birincil hammaddeleri kullanıyor, geri kalanı ise ülke çapındaki hurda tedarik şirketleri tarafından tedarik edilen alüminyum kab-



lolar, çeşitli inşaa ürünleri, eski araç plakaları, profil kaplamaları, araba jantları ve benzeri yelpazeden oluşan bir satın alma sistemimiz bulunuyor.

Hoffmann alüminyum ürünleri Semey’deki Abai Arena, Almaty Arena, Halyk Arena ve çok sayıda konut kompleksi ve özel tesisin inşaatında kullanılmıştır. Bugün, Hoffmann alüminyum Kazakistan’daki iç pazarın yaklaşık %18’ini kaplıyor.

SEKTÖRDEKİ AVANTAJLARINIZ NELERDİR?

Hurda olarak %97’den fazla metal içeriğine sahip yumuşak alüminyum sınıfları bizim işleyebilmemiz için uygun oluyor. Hammadde ve geri dönüşümlü hurdalardan üretilen ürünlerin kalitesi, alaşımlar istenilen özelliklere getirildiğinden saf cevher kullanılan

и частных объектов. На сегодняшний день «Hoffmann Aluminium» занимает около 18% рынка в Казахстане.

В ЧЕМ ЗАКЛЮЧАЕТСЯ ВАШЕ ПРЕИМУЩЕСТВО?

На “Hoffmann Aluminium” в производстве на 65–70% используется первичное сырье, которое приобретается у АО «Казахстанский электролизный завод» в Павлодаре, остальное – лом, который поставляют лом заготовительные компании по всей стране. Это алюминиевый кабель, строительные отходы, обрезки профилей, автомобильные диски: нам подходят мягкие сорта алюминия с содержанием металла более 97%. Качество продукции, изготовленной из сырья и переработанного лома, не отличается, поскольку сплавы доводятся до нужных характеристик. Но себестоимость готовой продукции из лома выходит на 7% дешевле.

ПОДЕЛИТЕСЬ, ПОЖАЛУЙСТА, ПЛАНАМИ КОМПАНИИ НА БУДУЩЕЕ.

В настоящий момент “Hoffmann Aluminium” начал строительство нового завода по производству радиаторов из алюминия. Кроме того, в зависимости от спроса есть возможность наладить выпуск различных корпусов – для светильников, насосов, двигателей, а также деталей бытовой техники и техники для автомобилестроения. Проект будет реализован на территории Карагандинской СЭЗ в рамках Карты индустриализации при финансировании Банка развития Казахстана (БРК). Уже получено в аренду 6 га земли, которая через три года, после ввода в эксплуатацию предприятия, перейдет в собственность компании.

В целом, постоянный рост строительного рынка благоприятно влияет на развитие компании. Проект уже прошел государственную экспертизу и находится на этапе одобрения у БРК. Как планируется, на начальном этапе производственная мощность нового завода составит 5 000 тонн в год.



ürünlerle aynı kategoriye girmektedir. Böylece hem ülkedeki atıkları doğaya zarar vermeden değerlendirilmiş oluyoruz aynı zamanda dünya standartları ile belirlenen ölçülerde hurda kullanımı ile üretilen ürünlerin % 7 daha ucuza maletmekteyiz.

GELECEK İÇİN PLANLARINIZ NELERDİR?

Genel olarak, inşaat sektörünün sürekli büyümesi şirketin gelişimini olumlu yönde etkiliyor.

Hoffmann Aluminium, alüminyum radyatör üretimi için yeni bir fabrika inşaatına karar almış durumdayız. Pazarın taleplerine göre lambalar, pompalar, motorlar ve ayrıca ev aletleri ve otomotiv endüstrisi ekipmanları için çeşitli aletlerin üretimine geçeceğiz. Proje, Kazakistan Kalkınma Bankası'nın finansmanı ile sanayileşme haritası çerçevesinde Karaganda Özel Ekonomi Bölgesi'nde uygulanacaktır. Proje kapsamındaki 6 hektarlık arazi şu anda kiralanmış durumda ve arazi işletmenin işleme alınmasından sonra üç yıl içinde şirket envanterine kayıtlı olacak. Projemiz devlet ekspertizinden geçti ve Kazakistan Kalkınma Bankası tarafından onay aşamasında. Yeni tesisin kapasitesini başlangıç aşaması olarak yıllık 5.000 ton olarak planlamış durumdayız.



ESPERANZA GROUP ЗА РАЗВИТИЕ НАШЕЙ СТРАНЫ

Казахстан- это огромный потенциал для развития бизнеса, для строения индустриальной экономики.

ESPERANZA GROUP укрепляет веру в будущее Казахстана, поддерживает отечественного производителя!

“Hoffman Aluminium”, “Almaty Production”, “Сапа Кuryлыс” - более 100 реализованных и успешных проектов по Казахстану и Европе.
“PЦ Esperanza”, “PЦ Gogol”, “Marakanda” - 20 лет опыта в ресторанном бизнесе.

Мы за идею создания нового Казахстана.
Разные взгляды но единая нация.
В единстве наша сила!

email: m.ozel@hoffmann.kz

ESPERANZA GROUP FOR THE DEVELOPMENT OUR COUNTRY

Kazakhstan it's a huge potential for business development, for building an industrial economy.

ESPERANZA GROUP strengthens faith in the future of Kazakhstan, supports domestic producers!

“Hoffman Aluminum”, “Almaty Production”, “Sapa Kurylyys” - more than 100 implemented and successful projects in Kazakhstan and in Europe.
“IC Esperanza”, “IC Gogol”, “Marakanda” - 20 years of experience in the restaurant business.

We are for the idea of creating The New Kazakhstan.
Different views but one nation.
Solidarity is our strength!

email: m.ozel@hoffmann.kz

29 - 31 / 03 / 2023

Традиционные ауызашар ТУКИБ TÜKİB'in geleneksel iftar yemekleri



Традиционные ужины-ауызашар ТУКИБ с участием членов Ассоциации и приглашенных гостей, состоялись в городах Алматы и Астана.

TÜKİB üyeleri ve davetli konuklarımız Almatı ve Astana'da düzenlenen TÜKİB Geleneksel İftar Yemeği'nde biraraya geldi.

07 / 04 / 2023

Yeni Büyükelçiye ziyaret Визит к новому Послу



Совет правления ТУКИБ нанес визит вежливости вновь назначенному Чрезвычайному и Полномочному Послу Турецкой Республики в РК Мустафе Капуджу.



TÜKİB Yönetim Kurulu, görevine yeni başlayan T.C. Astana Büyükelçisi Mustafa Kapucu'ya nezaket ziyaretinde bulundu.



ТУКИБ организовал ауызашар для своих членов TÜKİB, üyeleri için iftar yemeği düzenledi



Ауызашар членов ТУКИБ прошел с участием Чрезвычайного и Полномочного Посла Турецкой Республики в РК Мустафы Капуджу, находившегося с визитом в г.Алматы.

На ужине к присутствующим с поздравлениями по случаю месяца Рамазан обратились Заместитель Председателя Совета правления Аббас Шахин, Посол Мустафа Капуджу и Генеральный Консул Турецкой Республики в г.Алматы Али Рыза Акынджи. После чего состоялось вручение сертификатов членства руководителям компаний, недавно вступивших в ТУКИБ.

Сертификаты получили компании ТОО «Regatta Consult», ТОО «Destek Patent», ТОО «Rosetta» и ТОО «Tunahan Construction».

TÜKİB üyeleri Almatı'yı ziyaret eden T.C. Astana Büyükelçisi Mustafa Kapucu ile iftar yemeğinde biraraya geldi.

Yemekte üyelere Ramazan ayını kutlayarak hitap eden TÜKİB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Abbas Şahin, Büyükelçi Mustafa Kapucu ve T.C. Almatı Başkonsolosu Ali Rıza Akıncı'nın konuşmalarının ardından TÜKİB'e yeni üye olan firmaların yöneticilerine Üyelik Sertifikaları takdim edildi.

Üyelik sertifikalarını Regatta Consult Ltd., Destek Patent Ltd, Rosetta Ltd. ve Tunahan Construction Ltd. aldı.

Интервью телеканалу "TRT Avaz" TRT Avaz'a röportaj



Исполнительный директор ТУКИБ Анзор Гусейнов в своем интервью телеканалу "TRT Avaz" рассказал о задачах и деятельности ТУКИБ, который осуществляет роль моста, объединяющего деловые круги двух стран.

TÜKİB İcra Direktörü Anzor Gusseinov, TRT Avaz'a verdiği röportajda, iki kardeş ülkenin iş dünyasını birleştiren bir köprü vazifesini üstlenmiş olan TÜKİB'in görev ve faaliyetlerini anlattı.

25 / 04 / 2023



Плакетка ТУКИБ вручена Омеру Огюну Ömer Ögün'e TÜKİB plaketi

На ужине по случаю завершения срока полномочий генерального директора компании «Эфес Казахстан» Омера Огюна ему вручена плакетка ТУКИБ за вклад и поддержку, оказанные Ассоциации.



Görev süresi dolan Efes Kazakistan Genel Müdürü Ömer Ögün onuruna düzenlediğimiz veda yemeğinde TÜKİB'e vermiş olduğu katkı ve desteklerinden dolayı TÜKİB plaketi takdim edildi.

26 – 27 / 04 / 2023

Турецкие партнеры имеют колоссальный опыт и ресурсы в развитии туризма и МСБ Türk girişimciler turizm ve KOBİ geliştirmede muazzam deneyim ve bilgi birikimine sahip



Исполнительный директор ТУКИБ Анзор Гусейнов принял участие в качестве приглашенного спикера в Международном экономическом и инвестиционном форуме ZHEIF-2023, который состоялся 26-27 апреля в областном центре г. Тараз. В начале своего выступления Анзор Гусейнов остановился на задачах и деятельности Ассоциации. Говоря о секторах, которые могут привлечь потенциальных инвесторов, исполнительный директор ТУКИБ высказался о возможных дополнительных мерах поддержки государства инвесторам. Отметив значение проектов ГЧП в развитии экономики, Гусейнов подчеркнул, что стоит обратить

Jambıl eyaletinin merkezi Taraz şehrinde 26-27 Nisan tarihlerinde düzenlenen Jambıl Uluslararası Ekonomi ve Yatırım Forumu'na (ZHEİF – 2023) davetli konuşmacı olarak katılan TÜKİB İcra Direktörü Anzor Gusseinov konuşmasında, TÜKİB'in misyonu ve faaliyetlerini anlattı. Bölgede yatırımcıların ilgisini çekebilecek alanları dile getiren Anzor Gusseinov, devlet tarafından yatırımcılara sağlanan mevcut kolaylıklara ilaveten sağlanabilecek diğer kolaylıklardan da bahsetti. Ekonominin gelişmesinde PPP projelerinin önemine dikkat çeken Gusseinov ayrıca, turizm, KOBİ ve diğer sektörleri geliştirmede Türk iş adamlarının bilgi birikiminden ve deneyiminden faydalanılabileceğine de vurgu yaptı.

внимание на опыт турецких партнеров, имеющих колоссальный опыт и ресурсы в развитии туризма, МСБ и других секторов.

На форуме выступили также аким Жамбылской области Н. Нуржигитов, министр национальной экономики РК А. Куантыров, министр цифровой развития, инноваций и аэрокосмической промышленности РК Б. Мусин, Чрезвычайные и Полномочные Послы РК в Республике Узбекистан и Кыргызской Республике Б. Атамкулов и Р. Жошыбаев.

Foruma katılan diğer konuşmacılar arasında forum evsahibi Jambıl Eyalet Valisi Nurjan Nurjigitov, Ulusal Ekonomi Bakanı Alibek Kuantırov, Dijital Gelişme, İnovasyon ve Uzay Sanayii Bakanı Bağdat Musin, Kazakistan'ın Özbekistan ve Kırgızistan'daki Büyükelçileri Beybit Atamkulov ve Rapol Joşbayev yer aldı.



“Rixos President Astana” получил Сертификат членства ТУКИБ TÜKİB Üyelik Sertifikası RIXOS President Oteli'ne takdim edildi

Вручен сертификат членства в ТУКИБ генеральному директору отеля “Rixos President Astana” Танселю Терджану.

TÜKİB üyelerinden Rixos President Astana Oteli Genel Müdürü Tansel Tercan'a Üyelik Sertifikası takdim edildi.

Встреча с директором «Turkish Airlines» в г.Астана Türk Hava Yolları Astana Müdürü ile buluşma

В рамках визита в Астану состоялась встреча с директором одного из членов ТУКИБ - компании «Turkish Airlines» в г.Астана Энгином Акбашем.



TÜKİB üyelerinden Türk Hava Yolları şirketinin Astana Müdürü Engin Akbaş ile buluşma gerçekleşti.



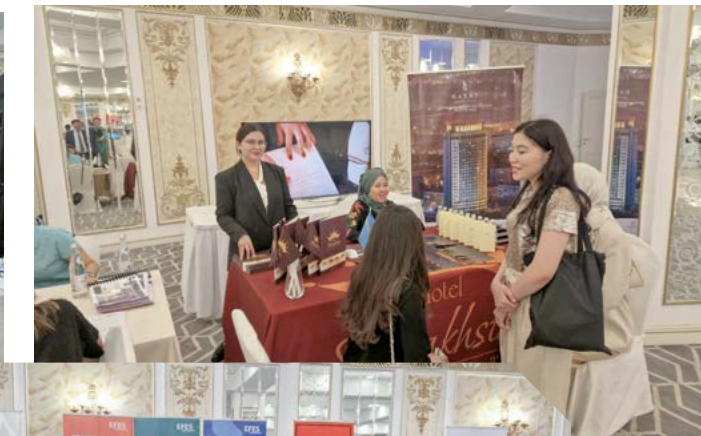
В рамках рабочей поездки председателя Совета правления ТУКИБ Джема Джиритджи, члена Совета правления Октая Гюлера, исполнительного директора Анзора Гусейнова в г. Шымкент состоялись встречи и консультации с Представителем ТУКИБ в г. Шымкент Рамазаном Шахином и с представителями турецких деловых кругов, работающих в регионе.

Встречи в Шымкенте Çimkent temaları

TÜKİB Yönetim Kurulu Başkanı Cem Ciritci, Yönetim Kurulu Üyesi Oktay Güler, İcra Direktörü Anzor Gusseinov Çimkent'e gerçekleştirdikleri iş seyahatinde TÜKİB Çimkent Temsilcisi Ramazan Şahin ve bölgede yerleşik Türk iş dünyası ile istişarelerde bulundu.

13 / 05 / 2023

День карьеры в ТУКИБ TÜKİB Kariyer Günü



В Алматы прошел День Карьеры, организованный ТУКИБ. Мероприятие своим участием поддержали Aksa Power Generation, Alsim Alarko, Atiker Asia, EGIS, Coca Cola, DeFacto, Efes Kazakhstan, Hoffman Aluminium, FLO, Gantek Solutions, GQ Management, Hayat Investment, Horeca, гостиница «Казakhstan», Kent Development, KZI Bank, LC Waikiki, Ramstore Kazakhstan, Macoon (Zugo), Makyol, Orhun Medical, Pladis Global (Hamle), RIXOS President Astana, TAV Holding (Международный аэропорт Алматы), Turkish Airlines, Universal Catering, Группа компаний «Восход» (г.Актобе), Yildirim Holding и Çiçek Mangal.

Almaty'da gerçekleşen TÜKİB Kariyer Günü'ne Aksa Power Generation, Alsim Alarko, Atiker Asia, EGIS, Coca Cola, DeFacto, Efes Kazakhstan, Hoffman Aluminium, FLO, Gantek Solutions, GQ Management, Hayat Investment, Horeca, Kazakhstan Oteli, Kent Development, KZI Bank, LC Waikiki, Ramstore Kazakhstan, Macoon (Zugo), Makyol, Orhun Medical, Pladis Global (Hamle), RIXOS President Astana, TAV Holding (Almaty Uluslararası Havalimanı), Türk Hava Yolları, Universal Catering, Voskhod Group of Companies, Yıldırım Holding ve Çiçek Mangal katılım sağlayarak destek verdi.



Buhara Doğal Gaz Kombine Çevrim Santrali

AKSA ENERJİ

Aksa Enerji, projelendirmeden satın almaya, inşaat ve montaja kadar tüm santral kurulum işlemlerini yetkin teknik ekipleriyle kendi bünyesinde gerçekleştirmektedir.

1997 yılında kurulan Aksa Enerji, Türkiye'nin en büyük halka açık serbest elektrik üreticisidir. Aksa Enerji'nin ana ortağı Kazancı Holding, temelleri 1950'li yıllarda atılan, bugün 4 kıtada üretim yapan, 9.000'den fazla çalışanıyla 22 ülkede faaliyet gösteren ve 176 ülkeye ihracat yapan küresel bir güçtür. Kazancı Holding, her biri sektöründe öncü konumda bulunan iştirakleri aracılığıyla, enerji üretimi, elektrik dağıtımı ve satışı, doğal gaz dağıtımı, jeneratör üretimi ve satışı ile enerji sektörünün lider gruplarından biridir. Grup, enerjinin yanı sıra tarım ve turizm alanlarındaki faaliyetleri ile de değer yaratmaktadır.

7 ülkedeki faaliyetleriyle global bir enerji şirketi olan Aksa Enerji, projelendirmeden satın almaya, inşaat ve montaja kadar tüm santral kurulum işlemlerini yetkin teknik ekipleriyle kendi bünyesinde gerçekleştirmektedir. Şirket, bugüne kadar kömür, akaryakıt, biyogaz, doğal gaz, rüzgâr ve hidroelektrik gibi çeşitli enerji kaynaklarını kullanarak 30'dan fazla enerji santrali inşa etmiş ve işletmiştir.

Bu konudaki deneyimini enerjiye ihtiyacı olan ülkelere santral kurulumlarıyla yurt dışına taşıyan Aksa Enerji, sektöründe hızlı ve güvenilir



Bolu Göynük Termik Enerji Santrali



Aksa Enerji 2016 Yılı Biyoçeşitlilik Projesi - Hatay/Kırıkhan



Aksa Enerji 2021 Yılı Akdeniz Fokları Projesi - KKTC

çözümler sunmaktadır. Aksa Enerji, globalleşme yolundaki ilk adımını 2015 yılında atmıştır. Verimlilik ve sürdürülebilirlik odaklı yaklaşımını Türkiye ve KKTC'den sonra yurt dışına taşımak için harekete geçen Aksa Enerji'nin ilk hedefi Afrika olmuş; Gana, Madagaskar ve Mali'de kısa sürede kurup devreye aldığı enerji santralleriyle Afrika kıtasına açılmıştır. Döviz bazında garantili elektrik satış sözleşmeleriyle Afrika'daki varlığını pekiştiren Aksa Enerji, 2020 yılında ise Özbekistan ile Asya pazarına adımını atmıştır. Şirket, enerji ihtiyacı olan tüm coğrafyalarda yeni yatırım projelerini yakından takip ederek global hizmet ağını daha da genişletmeyi hedeflemektedir.

2010 yılında Aksa Enerji hisse senetleri, AKSEN koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmeye başlamıştır. Aksa Enerji hisse senetleri; BIST 50, BIST Elektrik, BIST Sürdürülebilirlik, BIST Kurumsal Yönetim Endeksi ve MSCI Türkiye Endeksi'nde işlem görmektedir.



Tashkent A, Tashkent B Doğal Gaz Kombine Çevrim Santralleri

Компания «Borusan Cat Казахстан» основана в июне 1999 года в городе Алматы и входит в состав группы компаний «Borusan». Компания имеет 20 представительств и 23 склада по всему Казахстану, а количество сотрудников в штате составляет более 1 000 человек. Деятельность Borusan Cat Казахстан нацелена на 3 основных отрасли:

- Горнодобывающий
- Строительный
- Нефтегазовый

О представляемых брендах
Бренды, официальным представителем которых на территории РК является Borusan Cat Казахстан:

- Спецтехника, генераторы, запасные части и масла Cat®.
- Техника SEM.
- Системы Trimble®.
- Автоцистерны Ground Force.
- Самозаливные насосы AllightSykes®.
- Насосы Allight Primax®.
- Установки Allmand®
- Решения для дистанционного управления и автоматизации RCT®.

BORUSAN



Nowadays the Group has 20 representative offices in the Republic of Kazakhstan with number of employees over 1000.

Borusan Cat Kazakhstan carries out activities mainly in the following 3 economy sectors in the country:

- Mining
- Construction
- Oil and gas

Borusan Cat Kazakhstan has 23 warehouses in the Republic of Kazakhstan, which are supplied with the whole range of Cat® spare parts regularly.

Borusan Cat Kazakhstan offers the following services to its clients:

Sale, lease and maintenance of special construction, mining, quarry, and road machinery Cat.

- Diesel and gas piston Cat generators.
- Original spare parts and oils for Cat machines.
- Genie lifting equipment.
- Sykes self priming pumps.
- Allight lighting masts.
- AccuGrade grading systems.
- Trimble Loadrite onboard weighing systems.
- Slepner systems for track type excavators transportation.
- Allmand convector heaters.
- RCT solutions for remote control and automation in mining.
- Sale of SEM equipment.

БЕСПЛАТНЫЕ ЗВОНИКИ ПО КАЗАХСТАНУ 8 800 0800228



Компания “Energy Stroy 2022”

была основана 5 июля 2022 года. Специализация нашей компании, имеющей строительную лицензию 3-ей категории, – это чистовые строительные работы под ключ. Эти работы включают электрические, механические, пожарные и другие темы.

Официальный адрес нашей компании: г. Алматы, Наурызбайский район, микрорайон Калкаман, дом №10, дом №81.

В настоящее время мы занимаемся капитальным ремонтом университета AlmaU. Мы делаем полную поэтапную реконструкцию здания в кампусе на Розыбакиева. В процессе идет объем работы на 3-4 года.

Параллельно с этим мы выполняем работы по ремонту под ключ магазинов в торговых центрах «Villa» и «Forum», являющихся магазинами продаж компании Philip Morris.

Мы продолжаем вести и другую работу, связанную с проектами на перспективу, а также встречаться с другими работодателями для развития нашей компании.

Energy Stroy 2022 firması 5 Temmuz 2022 yılında kurulmuştur. 3. Kategori inşaat lisansına sahip olan firmamızın uzmanlık dalı anahtar teslimi ince inşaat işleridir. Bu işlere elektrik, mekanik, yangın vs. konular dahildir.

Firmamızın resmi adresi Almaty şehri, Naurızbay rayonunda, Kalkaman mikrorayonu 10 numaralı binanın 81 numaralı hanesindedir.

Hali hazırda AlmaU üniversitesinin genel tadilat işlerini yapmaktayız. Rozibakıyeva kampüsündeki binanın komple tadilatını etap etap yapıyoruz. Süreçte 3-4 yıllık iş hacmi söz konusudur.

Buna paralel olarak Philip Morris firmasına ait satış mağazalarından Villa ve Forum alışveriş merkezlerindeki mağazalarının anahtar teslimi tadilat işlerini yapıyoruz.

Geleceğe yönelik olarak diğer işler ile ilgili çalışmalarımızı ve firmamızın geliştirilmesi için diğer işverenler ile görüşmelerimiz devam etmektedir.



ТОО «RESET» (PECET) создана в 2012 году. Учредителем компании является инженер-строитель. Компания полностью укомплектована профессиональным техническим персоналом. С первых же дней существования компания осуществляет строительные работы на важных объектах Казахстана и завершила работы на таких объектах, как Проект реконструкции систем водоснабжения и канализации города Астаны, ЖК «Юбилейный» в г. Алматы, Международная выставка Экспо, Бозшакольский медно-обогатительный комбинат, Бизнес-центр «Абу Даби Плаза», Музей истории Казахстана, Мечеть Хазрет Султан, Бизнес-центр по проспекту Туран, ЖК «Коркем-4». Компания при выполнении работ ставит на первый план качество и сроки, полное и беспрекословное соблюдение правил техники безопасности и охраны окружающей среды, постоянное технологическое развитие и усовершенствование себя и персонала.

С декабря 2020 года по настоящее время компания выполняет подрядные работы по проектам БАКАД (Большая Алматинская Кольцевая Автомобильная Дорога) и Реконструкция Международного Аэропорта г. Алматы. На данный момент компания также выполняет работы по изготовлению и монтажу модульного здания под ключ «Здание пункта приема пищи на 100 посадочных мест» в г. Хромтау.

«RESET» LLC is a company established in 2012 founded by civil engineers, and is fully staffed with professional technical personnel. From the very beginning, the company has been carrying out construction works at important locations in Kazakhstan and has successfully completed work on sites such as the Project reconstruction of water supply and sewerage systems of the city of Astana, RC «Юбилейный» (Yubileynyy) in the city of Almaty, International Exhibition Expo, Bozshakol copper processing plant, Abu Dhabi Plaza Business Center, Museum of the History of Kazakhstan, Khazret Sultan Mosque, Business center on Turan Avenue, and RC Korkem-4. The company demonstrates excellent organization, adhering to strict quality standards, while fully committing to technological advancements and being dedicated to environmental protection and safety regulations.

From December 2020 to the present, the company has been performing contract work on BAKAD projects (Big Almaty Ring Road) and Reconstruction Almaty International Airport. At the moment, the company also performs work on the manufacture and installation of a modular building on a turnkey basis «Cafeteria Building for 100 seats» in Khromtau.



Ambalaj, bir ürünün sunumu için çok önemli bir unsurdur. Ambalaj adeta ürünün elbisesi gibidir. Ürününüz ne kadar mükemmel olursa olsun, onu sağlıklı ve doğru albenili bir elbiseyle sunmanız gerekmektedir. Bu konuda ambalaj üretim sektöründe görev alan LLC «ROTO-PACK» şirketi alanında başarıyla hizmet etmektedir.

13 Temmuz 2009 tarihinde Anonim Şirket «Sembol Ambalaj Sanayi» (Türkiye Cumhuriyeti) tarafından kurulmuştur. Kuruluş nedeni Orta Asya ve diğer ülkelerin polipropilen ambalaj malzemesi ihtiyacını karşılamak ve ambalaj malzemesi üretim yoluyla çeşitli sektörlerde yeni yatırımları sağlamak.

Kazakistan'ın en büyük ve modern sanayi alanında kendini geliştirmek için Avrupa ülkelerinden ürünün yüksek kalite görünümünü ve her türlü malzemeye baskı sağlayan 10 renkli rotogravür baskı ekipmanı ithal edilmiştir. Sektördeki şirketler arasında kalitede lider olmak amacıyla sunulan tüm ürün, hizmet ve çözümleri; sıfır hata, en uygun fiyat ve en yüksek müşteri memnuniyetinin sağlanması için gerekli tüm tedbirler alınmaktadır. Personeller, müşteriler ve tedarikçiler ile uyum içerisinde çalışan ve aynı zamanda sistemin etkinliğini sürekli geliştiren şirkettir.

Bize göre LLC «ROTO-PACK»'ı tercih eden müşterilerimiz, ihtiyacınız olan ambalaj malzemesi için, önce ürününüz hakkında bilgi alıp, ürününüzün özelliklerine uygun ağırlık, ebat, dayanıklılık ve en uygun fiyat kombinasyonu için bilgi alabilirsiniz. Ürününüzü koyacağınız ambalaj aynı zamanda o ürünün ve tabiki firmanızın kartviziti olacaktır. Bu nedenle tasarımının doğru yapılması çok önemlidir. Firma ve ürününüzün MARKA olabilmesi için ambalajın önemini farkındayız. Taşıma, koruma, birarada tutma gibi fonksiyonlarının yanı sıra, üretmekte olduğumuz ambalaj için albenisi yüksek, renk, grafik, logo, yazı biçimi, ambalaj malzemesinin dizaynı, raf yerleştirme sisteminde tüm yüzeylerin ne şekilde kullanılabilceği, firma reklamınızın etkinliği ve en uygun hangi malzemelerin kullanılması gerektiği gibi konularda karşılıklı değerlendirmelerle ortak bir nokta belirleyebilirsiniz. Üretim sonrası hızlı teslimat anlayışıyla size zamanı iyi kullanmanız için, firmamızca her türlü çabayı sağlarız. Üretim sonrası kalite kontrolü sonunda, onaylanan örneğe uygun olmayan veya bozuk, fire vb nedenlere dayalı ürünler ayıklanmaktadır. Ancak tüm bu kontrollere rağmen gözden kaçan ürünlerin iadesi konusunda firmamız sözleşmemiz kapsamında gereken her türlü kolaylığı sağlamaktadır. LLC «ROTO-PACK» olarak müşteri ilişkilerinde sürekliliği, güler yüzlü hizmeti, kaliteli üretimi, doğru reklam anlayışını, ticari ahlaklılığı ve dostluğu temel ilkelerimiz olarak belirledik ve bu güne kadar bu konularda asla taviz vermedik, bundan sonrada vermemeye kararlıyız.

LLC «ROTO-PACK» misyonu, kurum kültürü oluşturan değerlerden taviz vermeden nitelikli çalışanlarıyla, sektöründe değişime liderlik etmek ve ülkenin gelişimine katkıda bulunmaktır. Vizyonu ise sunulan ürün, hizmet ve çözümleriyle sadık ve mutlu müşteriler oluşturan, sektöründe öncelikle tercih edilen uluslar arası bir firma olmaktadır.

Kalite, verimlilik ve müşteri odaklılık ilkeleriyle yola çıkan LLC «ROTO-PACK»; bugün üretim anlayışı, kurumsallaşmaya ve markalaşmaya verdiği önem, tüketici taleplerinin ön planda tutulan yaklaşımı ile sektöründe bir dünya markası olma yolunda hızla yol almaktadır.

«ROTO-PACK» (РОТОПАК) является динамично развивающейся компанией в индустрии гибкой упаковки.

Деятельность компании ТОО «РОТОПАК» (РОТОПАК) - производство полипропиленовой пленки различных видов высокого качества для упаковки пищевых изделий, оказание услуг по нанесению изображений на различные виды упаковочного материала методом ротогравюрной печати.

Компания была зарегистрирована 13.07.2009 г. в Управлении Юстиции Карасайского района Алматинской области. Данный проект инвестируется компанией - учредителем АО «СемболАмбалажСанайи» (Республика Турция).

Целью осуществления данного проекта является возрождение производственного сектора нашей страны, учитывая центральное расположение Казахстана, удовлетворение потребностей Казахстана, стран Центральной Азии и других зарубежных стран в полипропиленовом упаковочном материале, содействие новым инвестициям в различных секторах путем производства упаковочных материалов.

Для осуществления вышеназванной деятельности нами из европейских стран было завезено оборудование, которое обеспечивает конкурентоспособность и высокое качество выпускаемой продукции, оборудование 10-ти цветной глубокой печати, позволяющее производить печать на любом материале, с высоким качеством изображения. Принцип компании: безупречность в качестве выпускаемой упаковки и своевременная доставка товара на склады наших клиентов.

Клиенты - главное достояние нашей компании. Мы гордимся тем, что компании доверили нам выпуск своей упаковочной продукции. Мы делаем все, чтобы оправдать это доверие.

Нашими клиентами являются ТОО «Кока-Кола Алматы Ботлерс», ЗАО «Кока-Кола Бишкек Ботлерс», ОсОО «Золотой Поток» (Кыргызская Республика), ООО «Кока-Кола Нушокхон Точикистон», АО «Кокшетауские минеральные воды» с торговой маркой Туран, ТОО «Алматинские конфеты», СКТ ОсОО «ЯШАР», ТОО «ЮНИКС -BEVERAGE», ТОО «Юникс» с торговой маркой Тассай, АО «Баян Сұлу» и др.

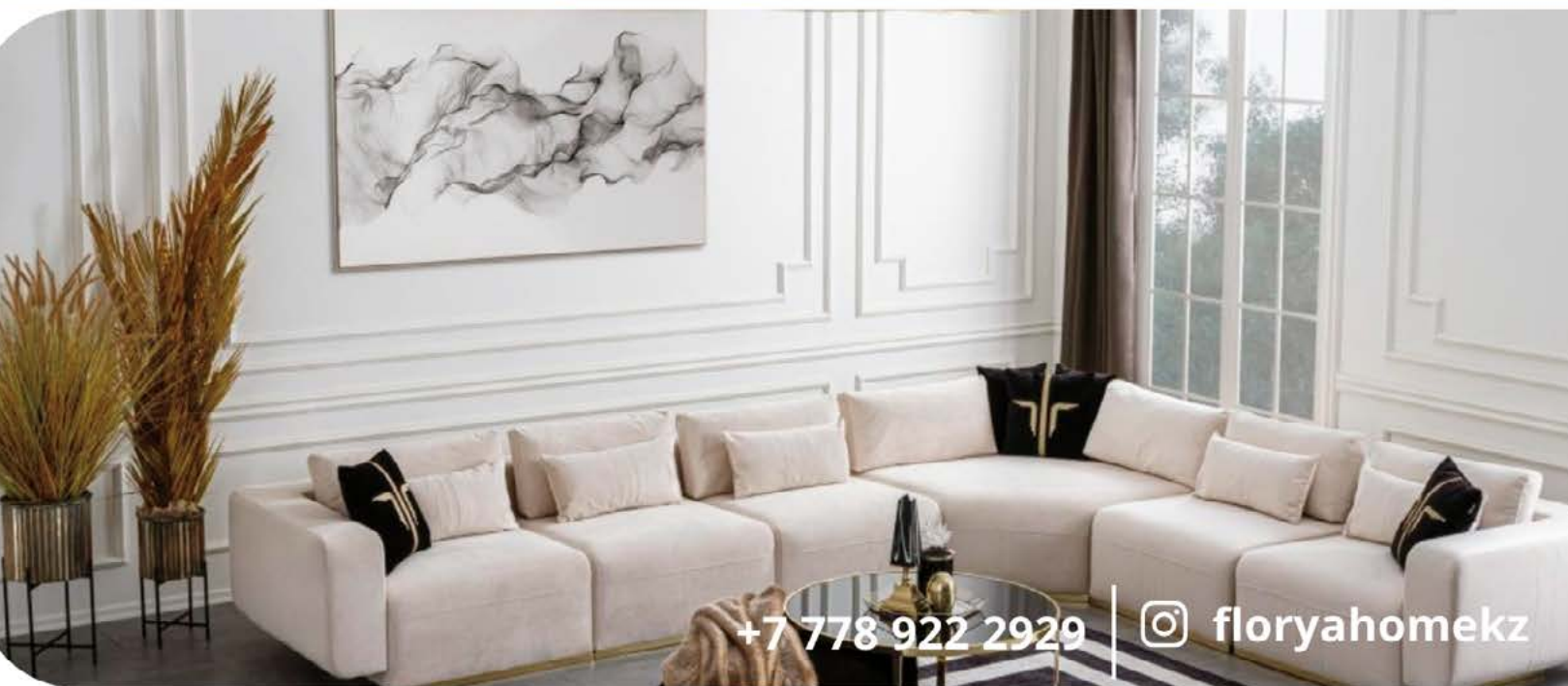
Florya Home - мебельный салон

роскошь доступная каждой семье



FLORYA HOME

г. Алматы, ул. Жарокова 230
ТК ARMADA, ул. Кабдолова, 1/8, 13 ряд



+7 778 922 2929 | Instagram floryahomekz



г. Алматы, ул. Жарокова 230
ТК ARMADA, ул. Кабдолова, 1/8, 13 ряд

+7 778 922 2929

floryahome.kz



Instagram floryahomekz

RAMSTORE ALL IN

Сохранив свои старые традиции,
Ramstore All in дает новые возможности!



ALL IN В ЦЕНТРЕ ГОРОДА

Многофункциональный комплекс "Ramstore All in" идеально впишется в рутину каждого жителя и гостя города Алматы.

"Рамстор" был первым торговым центром независимого Казахстана и открыл свои двери в 1999 году. "Рамстор" - символ новой жизни не только для жителей южной столицы, но и казахстанцев в целом. Первые традиции семейных выходных, первый шопинг, кино и обеды с друзьями - все это был "Рамстор".

Время идет, мир меняется, и "Рамстор" вместе с ним. В 2017 году комплекс изменил свое направление. Руководство комплекса решили отойти от формата торгового центра и стать многофункциональным комплексом, удобным как для деловой среды города, так и для городского жителя. Сегодня значительную часть комплекса занимают офисы. Одним из якорных резидентов "Ramstore All In" является международный банк.

Новый формат ALL IN позволил соединить в себе:

- бутики с большим выбором одежды, среди которых основной упор на отечественных производителей;
- все для дома: магазины с широким ассортиментом товаров для уютного дома, химчистка, ремонтные услуги для бытовых предметов;
- салоны красоты;
- банковские услуги;
- супермаркет;
- ресторанная галерея;
- кофейни для проведения встреч и работы;
- бизнес-центр.

В теплые сезоны Ramstore All in становится сердцем культурной жизни города. В комплексе часто проводятся различные мероприятия: танцевальные фестивали, концерты, ярмарки.

📍 ПР. Н.НАЗАРБАЕВА 226

☎ +7 705 500 9052

📷 @RAMSTORE_ALL_IN



Жаналтай Женгизхан
Заместитель директора
Евразийского научно-исследовательского института при
Международном казахско-турецком университете
имени Ходжи Ахмеда Ясави

Zhengizkhan Zhanaltay
Hoca Ahmet Yesevi Uluslararası Türk-Kazak Üniversitesi
Avrasya Araştırma Enstitüsü Müdür Yardımcısı

Соглашения о свободной торговле как инструменты экономического развития: геополитическая конкуренция между Евразийским экономическим союзом и Европейским союзом

В глобализирующемся мире экономики становятся все более взаимозависимыми, соответственно международную торговлю станут основной составляющей экономического роста и развития стран. Поэтому страны стремятся расширить свою долю рынка и доступ на уровне, региональном и глобальном рынка с целью максимизировать свои конкурентные преимущества. Для достижения этой цели применяются различные методы и структуры,

Экономик Kalkınma Aracı Olarak Serbest Ticaret Anlaşmaları: Avrasya Ekonomik Birliği ile Avrupa Birliği Arasındaki Jeopolitik Çekişmeler

Küreselleşen dünyada ekonomiler birbirlerine daha bağımlı hale gelmekte bu da uluslararası ticareti ülkelerin ekonomik büyüme ve kalkınmasında temel yapı taşlarından birisi haline getirmektedir. Bu nedenle ülkeler rekabet avantajlarını maksimize etmek için ülkeler bazında, bölgesel ve küresel çapta pazar paylarını ve erişimlerini genişletmeyi amaçlamaktadır. Bu hedefe ulaşılması noktasında çeşitli yöntemler ve yapılar kullanılmakta ve iş birlikleri teşvik edilmektedir. Bu yapılar arasında Serbest Ticaret Anlaşmaları (STA'lar) ülkeler arasında mal ve hizmet alışverişini kolaylaştırması ve ticaret engellerini azaltmayı hedeflemesiyle önemli bir yer edinmektedir. Daha detaylı değinecek olursak STA'lar ekonomik büyümeyi teşvik etmek, pazar erişimini artırmak ile mal ve hizmet akışını kolaylaştırmak için öncelikler sunmaktadır (Ticaret.gov.tr, 2023).

а также поощряется сотрудничество. Одной из таких структур являются Соглашения о свободной торговле (ССТ), которые занимают важное место, поскольку способствуют упрощению товарооборота и услуг между странами, а также снижению торговых барьеров. Если быть более подробным, ССТ приоритетно нацелены на стимулирование экономического роста, расширение доступа на рынки и упрощение потока товаров и услуг (Ticaret.gov.tr, 2023).

ССТ, повышая конкурентоспособность продукции участников, одновременно создает предсказуемую среду с корпоративной перспективой, что привлекает больше инвесторов и способствует ускорению притока капитала. Таким образом, повышается производственная мощность, эффективность и производительность, что ведет к увеличению конкурентоспособности продукции стран-участниц. В этом цикле продукты, увеличивающие свою конкурентоспособность, привлекают больше инвесторов, что способствует развитию отраслей. Этот процесс также облегчает экспорт высококонкурентоспособных продуктов на другие рынки стран благодаря эффекту распространения (Инвестопедия, 2023).

Если рассматривать ССТ как дорожные карты, то можно отметить, что они содержат элементы и преимущества, сходные с таможенным союзом и экономическим союзом. Кроме того, ССТ можно рассматривать как первый важный шаг к созданию таможенного союза и впоследствии экономического союза. Преимущества, предлагаемые ССТ, расширяются в рамках таможенного союза, включая такие вопросы, как снятие тарифов или гармонизация, а в рамках экономического союза углубляется рамка объединений, включая согласование экономической политики, координацию фискальной и денежной политики, а также возможные этапы к созданию общей валюты (Фассина, 2017).

ССТ, предоставляя привилегии странам-участницам на их собственных рынках, ограничивает конкурентоспособность продукции других стран, снижая их возможности для входа на рынок и развития. ССТ проводятся с целью способствовать развитию международной торговли, однако, с другой стороны, они также укрепляют регионализм. В структурах, таких как таможенный союз и экономический союз, эта тенденция становится еще более сильной (Йи, 2015).

После Второй мировой войны были предприняты шаги по развитию и регулированию мировой торговли. Наиболее важным из этих шагов является Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), созданное в 1947 году с участием 23 стран и преобразованное в Всемирную торговую организацию (ВТО) в 1995 году.

STA'lar katılımcı ülkelerin kendi ürünlerine sağladığı rekabet gücünü artırırken öte yandan kurumsal anlamda öngörülebilir bir ortam yaratmasıyla daha fazla yatırımcı çekerek sermaye akışının hızlanmasının önünü açmaktadır. Bu sayede üretim gücü, etkinliği ve verimliliği artırılarak anlaşmaya üye ülkelerin ürünlerinin rekabet gücü de yükselmektedir. Bu döngü içerisinde rekabet gücü artan ürünler daha fazla yatırımcı çekerken bu da endüstrilerin kalkınmasını hızlandırmaktadır. Bu süreç yayılma etkisiyle de başka ülke pazarlarına rekabet gücü yüksek ürünlerin ihracatını kolaylaştırmaktadır (Investopedia, 2023).

STA'ları birer yol haritası olarak değerlendirdiğimizde ise karşımıza gümrük birliği ve ekonomik birliği gibi yapılarla benzer unsur ve avantajları içerisinde barındırdığını görebilmekteyiz. Öte yandan STA'lar gümrük birliği ve daha sonrasında kurulabilecek olan ekonomik birlikler için ilk önemli adım olarak da kabul edilebilir. STA'ların sunduğu avantajlar gümrük birliğine dönüşünce kapsamı genişleyerek tarifelerin kaldırılması veya uyum gösterimi gibi konular dahil edilirken ekonomik birlik çerçevesinde ise birliklerin çerçevesi derinleştirilerek ekonomik politikalarının uyumlu düzeni, mali ve para politikalarının koordinasyonu ve hatta ortak para birimine varan aşamaları kapsayabilmektedir (Fassina, 2017).

STA'lara taraf ülkelerin kendi pazarlarına sağladığı imtiyazlar diğer ülkelerin ürünlerinin rekabet gücünü azaltarak onların pazara giriş ve imkanlarını kısıtlamaktadır. STA'lar uluslararası ticaretin geliştirilmesine katkı sağlama amacıyla gerçekleştirilirken bir diğer taraftan bölgeselciligi de güçlendirmektedir. Gümrük birliği ve ekonomik birlik gibi yapılarda bu eğilim daha da güçlenmektedir (Yi, 2015).

Bilindiği üzere II. Dünya savaşı sonrasında küresel çapta ticaretin geliştirilmesi ve regüle edilmesi adına bazı adımlar atılmıştır. Bunun en önemlisi 1947'de 23 ülkenin katılımıyla kurulan Gümrük Tarifeleri ve Ticaret Genel Anlaşması (GATT) olup 1995'de Dünya Ticaret Örgütü'ne (DTÖ) dönüştürülmüştür. 2023 itibarıyla 164 ülke DTÖ üyesidir ve bu rakam dünyadaki ülkelerin %95'inden fazlasını kapsamaktadır (Dünya Ticaret Örgütü, 2023). Tüm DTÖ'ye üye ülkeler ticari ilişkilerinde bir diğer üye ile yaşadıkları sorunları DTÖ bünyesinde ve örgütün belirlediği kurallar çerçevesinde çözüme kavuşturmaktadır. Her ülkenin DTÖ'ye giriş süreci o ülkenin kendi ekonomik ve ticari yapısına ve DTÖ'ye üye olma hedef ve amaçlarına göre değişim gösterebilmektedir. Bu nedenle her ülkenin DTÖ ile başta ortalama

На сегодняшний день 164 страны являются членами ВТО, что составляет более 95% стран мира (Всемирная торговая организация, 2023). Все члены ВТО разрешают свои проблемы в торговых отношениях с другим членом в рамках ВТО и в соответствии с установленными организацией правилами. Процесс присоединения каждой страны к ВТО может изменяться в зависимости от ее экономической и торговой структуры, а также от ее целей и задач, связанных с присоединением к ВТО. Поэтому требования и обязательства членства в ВТО, включая средний уровень тарифов и другие соглашения, могут различаться в зависимости от страны. Основной целью ВТО является облегчение доступа к рынкам путем осуществления странами либеральной торговой политики с низкими уровнями тарифов. Кроме того, ВТО имеет возможность предлагать решения и предложения по разрешению двусторонних или многосторонних торговых споров (Всемирная торговая организация, 2023).

Помимо ВТО, ведущими региональными экономическими объединениями на сегодняшний день являются Европейский союз (ЕС), Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Меркосур, Евразийский экономический союз (ЕАЭС) и множество других организаций и структур. Страны могут быть членами нескольких региональных организаций и заключать ССТ с ними. В этом контексте страны могут подчиняться различным правилам и стараться обеспечить согласованность своих интересов во всех членствах, чтобы не причинять вреда своим интересам.

В этом контексте, когда мы рассматриваем Евразийский регион, мы видим, что на Западе существует модель ЕС. Члены ЕС превышают не только экономический союз и управляют ЕС с помощью Европейского парламента, Европейской комиссии и других структур, которые практически являются экспериментальным процессом модели глобального правительства, охватывающей политику, безопасность, бюджет, законы и т. д. (Европейский союз, 2023). Когда мы смотрим на Центральную Азию, большинство стран региона входят в ЕАЭС. Члены ЕАЭС состоят из государств, которые уже являются членами Содружества Независимых Государств (СНГ), и они стремятся увеличивать количества свои партнеры, подписав ССТ с Вьетнамом, Сингапуром, Сербией и Ираном, а также ведут переговоры с Китаем (Евразийский экономический союз, 2023).

В этом контексте, когда мы рассматриваем развитие ЕС и ЕАЭС, мы видим, что основа ЕС была заложена в 1951 году с созданием угольного и стального союза, а затем в 1957 году Римским договором он превратился в Европейское экономическое сообщество, и в после эта течение много лет стал современной структурой

tarife seviyesi anlaşmaları olmak üzere üyelik şartları ve yükümlülükleri farklılıklar gösterebilmektedir. DTÖ'nün ana amacı ülkelerin liberal ticaret politikaları yürüterek düşük düzeyde tarifeler uygulayarak pazarlara erişiminin kolaylaştırılmasıdır. Öte yandan ikili veya çoklu ticari anlaşmazlıklarda örgütün uzlaşma ve çözüm önerisi sunması imkandır (Dünya Ticaret Örgütü, 2023).

DTÖ'ye ek olarak halihazırda önde gelen bölgesel ekonomik oluşumlara baktığımızda Avrupa Birliği (AB), ASEAN, Mercosur, Avrasya Ekonomik Birliği (AEB) ve diğer birçok örgüt ve yapılanma bulunmaktadır. Ülkelerin birden çok bölgesel örgütlere üyelikleri ve imzaladıkları STA'lar bulunabilmektedir. Bu çerçevede ülkeler farklı kurallara tabi olabilmekte ve tüm üyeliklerinde kendi çıkarlarına zarar vermeyecek şekilde uyum süreçlerini yürütmeye çalışmaktadırlar.

Bu bağlamda Avrasya coğrafyasına baktığımızda Batı'da tüm bu oluşumlarında üzerinde bir yapılanma olan AB modelini görebilmekteyiz. AB üyeleri sadece ekonomik birlik ile sınırlı kalmayarak bu birlikteliklerini siyasetten güvenliğe, bütçeden kanunlarına kadar adeta bir dünya hükümeti modelinin deneme süreci şeklinde Avrupa Parlamentosu, Avrupa Komisyonu ve diğer yapılarıyla AB'yi yönetmektedir (Avrupa Birliği, 2023). Asya içerisinde Orta Asya coğrafyasına baktığımızda bölge ülkelerinin çoğu AEB'ye dahildir. AEB'ye üye ülkeler halihazırda Bağımsız Devletler Topluluğu'na (BDT) üye olan devletlerden oluşmakta olup yakın zaman içerisinde Vietnam, Singapur, Sırbistan ve İran ile STA imzalamış ve Çin ile de bu doğrultuda çeşitli müzakere süreçlerini yürüterek genişlemeye çalışmaktadır (Avrasya Ekonomik Birliği, 2023).

Bu kapsamda AB ve AEB'nin gelişim sürecine baktığımızda AB'nin temeli ilk olarak kömür ve demir birliği olarak 1951'de kurulmasının ardından 1957'deki Roma Anlaşması ile Avrupa Ekonomik Topluluğu'na dönüşmüş olup ilerleyen yıllar içerisinde günümüzdeki AB yapısına kavuşmuştur. AEB ise Sovyetler Birliği'nin dağılmasının ardından 1991'de kurulan BDT üyeleri arasında ekonomik iş birliğinin geliştirilmesi adına 1994'te Kazakistan'ın I. Cumhurbaşkanı Nursultan Nazarbayev tarafından bir Avrasya Birliği kurulması önerisi ile ortaya çıkmıştır (Avrasya Ekonomik Birliği, 2023). 1999'da Ortak Ekonomik Alan, 2000'de Avrasya Ekonomik Topluluğu ve 2010'da Gümrük Birliği'nin kurulmasının ardından 2015'de Avrasya Ekonomik Birliği'ne dönüşmüştür (Avrupa Birliği, 2023; Avrasya Ekonomik Birliği, 2023). AB'nin birliği

ЕС. ЕАЭС, в свою очередь, возникла в результате предложения первого президента Казахстана, Нурсултана Назарбаева, о создании Евразийского союза для развития экономического сотрудничества среди членов Содружества Независимых Государств (СНГ), после распада Советского Союза в 1991 году (Евразийский экономический союз, 2023). После создания Общего экономического пространства в 1999 году, Евразийского экономического сообщества в 2000 году и Таможенного союза в 2010 году, в 2015 году она превратилась в Евразийский экономический союз (Европейский союз, 2023; Евразийский экономический союз, 2023). Процесс превращения ЕС в союз занял много лет, в то время развития ЕАЭС ускорился после 2010 года, завершила этапы создания таможенного союза и экономического союза в течение пяти лет. Все эти структуры создают преимущества для своих членов, тоже самое время затрудняя вход на рынки членов союз из других стран, которые не являющихся членами. Это в целом означает, что члены союзов предоставляют особые экономические привилегии друг другу и создают условия, которые ограничивают конкурентоспособность товаров из-за высоких тарифов и прочих факторов.

Это приводит к укреплению регионализма в мире и в то же время ограничивает взаимодействие стран в институциональном аспекте, ограничивая его с другими структурами. Таким образом, возникает геополитическая гонка между экономическими структурами. Страны, являющиеся членами нескольких союзов, могут столкнуться с различными проблемами адаптации в бюрократическом плане (Гарзон, 2016; Колс, 2019). При решении таких проблем например крупнейшей торговой организации в мире Всемирной торговой организации (ВТО), соблюдаются следующие принципы. При вступлении в ВТО страны обязаны соблюдать статью XXIV Общего соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), которая указывает на их обязательства перед ВТО в отношении средних уровней тарифов. В этой связи правила других объединения должны быть считаны недействительными (Всемирная торговая организация, 2023). То же самое относится и к Соглашениям о свободной торговле (ССТ): при вступлении в новые формы сотрудничества страны учитывают условия, предусмотренные ранее заключенными ССТ. Таким образом, более ранние подписанные ССТ могут иметь более выгодные условия, чем новые.

Когда мы рассматриваем конкуренцию в Евразийском регионе с точки зрения экономического сотрудничества, мы видим конкуренцию между ЕС и ЕАЭС в Восточной Европе, на Балканах, в Кавказском регионе и Центральной Азии. Хотя инициатива создания ЕАЭС произошла от Казахстана,

dönüşmesi uzun yıllar alırken AEB 2010 sonrasındaki hızlı atımlarla 5 sene içerisinde gümrük birliği ve ekonomik birlik kurulması safhalarını tamamlamıştır. Tüm bu yapıların üyelerine sağladıkları avantajlar birlik dışı ülkelerin ürünlerinin bu pazarlara girişini zorlaştırmaktadır. Bu da genel olarak üye devletlerin birbirlerine özel ekonomik imtiyazlar sağlamaları ve başta yüksek tarifler olmak üzere dış ülkelerin rekabet gücünü azaltacak koşulları meydana getirmektedir.

Bu durum dünyada bölgeselcilğin güçlenmesine neden olurken öte yandan ülkelerin kurumsal açıdan belirli gruplar içerisinde kalarak diğer oluşumlarla etkileşimini kısıtlamaktadır. Böylece ekonomik yapılar arasında jeo politik bir yarışın fitilini ateşlemektedir. Birden fazla birliğe üye olan ülkeler ise çeşitli bürokratik uyum sorunları yaşayabilmektedir (Garzon, 2016; Kols, 2019). Bu tür sorunların çözümlenmesinde dünyanın en büyük ticaret örgütü olan DTÖ'nün kurallarına baktığımızda şu şekilde bir yöntem izlenmektedir. DTÖ'ye üye olurken ülkeler, Tarife ve Ticaret Genel Anlaşması'nın XXIV. Maddesini (Bu madde, üye ülkelerin ortalama tarife seviyeleri açısından DTÖ taahhütlerine bağlı olduklarını göstermektedir) kabul etmelerinden dolayı DTÖ'ye olan taahhütlerini yerine getirmek zorunda olup diğer oluşumların kuralları geçersiz sayılmalıdır (Dünya Ticaret Örgütü, 2023). Aynı şekilde STA'lar konusunda da ülkeler yeni iş birliklerine yelken açarken daha önce hayata geçirilen STA'ların koşullarını göz önüne alarak hareket etmektedir. Bu sayede daha önce yapılan STA'lar yeni yapılacak olanlardan daha fazla avantajlı şartlara sahip olma ihtimali bulunmaktadır.

Avrasya bölgesindeki çekişmelere baktığımızda ekonomik iş birlikleri açısından yayılma politikası izleyen AB ile AEB Doğu Avrupa, Balkanlar, Kafkasya ve Orta Asya'da rekabet içerisinde. AEB'nin kurulma inisiyatifi her ne kadar Kazakistan tarafından gelse de ekonomik anlamda öncül ülke Rusya'dır. Bu nedenle AEB'nin kuruluş sürecinde Rusya'nın jeopolitik hamlelerinin izlerini görmek mümkündür. Rusya ve AB arasındaki ilişkilere baktığımızda 2012'deki "Vladivostok'tan Lisbon'a" girişimi Rusya ve AB arasındaki ticari ilişkilerin liberalleştirilmesini öngörmekteydi ve her iki taraftan destek bulmaktaydı (Bluth, 2016).

Fakat AB'nin 2009'da başlattığı "Doğu Ortaklığı" veya "Avrupa Komşuluk Politikası" birliğinin BDT ülkeleriyle ilişkilerini güçlendirmesinde önemli mesafe kat etmesine yardımcı oldu. AB'nin ekonomik ilişkilerinde dahil olduğu pek çok alanda BDT ülkeleriyle bağlarını güçlendirmekte olması, Moskova tarafından kendi et-

в экономическом плане руководящей страной является Россия. Поэтому в процессе создания ЕАЭС можно наблюдать геополитические шаги России. Если мы рассмотрим отношения между Россией и ЕС, то инициатива «От Владивостока до Лиссабона», предложенная в 2012 году, предусматривала либерализацию торговых отношений между Россией и ЕС и находила поддержку с обеих сторон (Блут, 2016).

Однако инициированная ЕС в 2009 году «Восточное партнёрство» или «Европейская политика соседства» помогла ЕС значительно укрепить отношения со странами СНГ. Укрепление связей ЕС с странами СНГ во многих областях, включая экономические отношения, было воспринято Москвой как укрепление конкурента против свой собственной активности. В последующем процессе отношения достигли критической точки из-за аннексии Крыма Россией в 2014 году, а затем в феврале 2022 года, в результате вторжения России в Украину, переросли в взаимную жесткую войну санкций.

Вернемся к вопросу экономической активности. В 2014 году ЕС подписал «Соглашение о партнерстве» с Молдовой, Грузией и Украиной, а в 2016 году одобрил «Глубокое и всеобъемлющее соглашение о свободной торговле» (DCFTA). Кроме того, ЕС начал разрабатывать свою политику в отношении Центральной Азии и начал развивать торговые отношения с странами Центральной Азии, в том числе с Казахстаном. В то же время, создание таможенного союза в рамках ЕАЭС, начатое в 2010 году и превратившееся в экономический союз в 2015 году, является не случайностью, а ответом и преградой на экономическую экспансию ЕС, воспринимаемой Москвой. Другими словами, после распада Советского Союза Москва опоздала в укреплении экономических связей в этих регионах, поскольку сначала страны Балтии стали членами ЕС, а затем большинство стран Восточной Европы проявило больший интерес к развитию экономических отношений с ЕС. С другой стороны, установление институциональных ограничений на приближение ЕС к странам Кавказа и Центральной Азии, похоже, было достигнуто созданием ЕАЭС в 2015 году. Таким образом, DCFTA создает препятствия для членства Молдовы, Грузии и Украины в ЕАЭС, в то время как членство в ЕАЭС препятствует Казахстану и Киргизии развивать глубокие торговые отношения в стиле DCFTA с ЕС (Европейская комиссия, 2020; Законодательство Европейского союза, 2023; Евразийский экономический союз, 2023).

С продолжением войны в Украине Москва сталкивается с трудностями в торговле и транспорте, и санкции, введенные против России, отрицательно сказываются на экономиках стран, имеющих близкие экономические отношения с Москвой. В этой связи

kinliğine karşı bir rakibin güçlenmesi şeklinde algılanmasına neden olmuştur. Takip eden süreç içerisinde Rusya'nın 2014'teki Kırım ilhakı ile kopma noktasına gelen ilişkiler Şubat 2022'de Rusya'nın Ukrayna'ya işgaliyle karşılıklı sert ambargolar savaşına dönüştü.

Ekonomik etkinlik konusuna geri dönecek olursak AB 2014'de Moldova, Gürcistan ve Ukrayna ile "Ortaklık Anlaşması" imzalayarak, 2016'da "Derin Kapsamlı Serbest Ticaret Anlaşması" (DKSTA) onayladı. Öte yandan Orta Asya politikasını da revize eden AB başta Kazakistan olmak üzere Orta Asya ülkeleriyle ticari ilişkilerini de geliştirmeye başladı. AEB tarafında ise gümrük birliğinin kurulması 2010'da başlatılması ve 2015'de ekonomik birliğe dönüşmesi bir tesadüften daha çok Moskova'nın AB'nin ekonomik yayılcı politikası olarak gördüğü atılımlara bir cevap ve set oluşturma niteliğindedir. Bir diğer deyişle Moskova Sovyetler Birliği'nin dağılmasının ardından ilk olarak Baltık ülkelerinin AB'ye üye olması, sonrasında Doğu Avrupa ülkelerinin çoğunluğunun ekonomik ilişkilerin geliştirilmesinde AB'ye daha yakın olması nedeniyle bu bölgelerde ekonomik bağlarını güçlendirme açısından geç kalmıştır. Öte yandan AB'nin Kafkaslar ve Orta Asya ülkeleriyle yakınlaşmasının kurumsal olarak sınırlandırılması 2015'te kurulan AEB ile şimdilik sağlanmış görünmektedir. Böylece DKSTA Moldova, Gürcistan ve Ukrayna'nın AEB üyesi olmasına engel teşkil ederken diğer tarafta AEB üyeliği Kazakistan ve Kırgızistan'ın AB ile DKSTA tarzı derin ticari ilişkiler geliştirmesine engel olmaktadır (Avrupa Birliği Komisyonu, 2020; Avrupa Birliği Kanunları, 2023; Avrasya Ekonomik Birliği, 2023).

Ukrayna savaşının uzamasıyla beraber ticaret ve ulaşım konularında Moskova sıkıntıları yaşamakta ve Rusya'ya uygulanan ambargolar Moskova ile yakın ekonomik ilişkiler içerisinde olan ülkelerin ekonomilerini de olumsuz yönde etkilemektedir. Bu noktada Orta Asya ülkeleri özelinde Çin'in ekonomik etkinliğinin daha fazla artması görüşleri ön plana çıkarken AB'nin de atacağı adımların birliğin Orta Asya bölgesiyle ticari bağlarının güçlenmesinin önünü açabilir. Çünkü benzer bir hamle Ermenistan örneğinde gerçekleşmiştir. AB 2013'te Ermenistan ile de DKSTA görüşmelerini sürdürürken Erivan muhtemel olarak Moskova'nın diplomatik girişimleri ve genel olarak ikili ilişkilerini göz önüne alarak DKSTA'dan vazgeçerek 2015'te AEB'ye katılmıştır. Fakat 2017'de AB ile "Kapsamlı Ortaklık ve İşbirliği Anlaşması" imzalamıştır. Bu anlaşma "Ortalık Anlaşması"nın hafifletilmiş başka bir versiyonu olup Erivan'ın AEB'ye

возникают мнения о все большей экономической активности Китая в отношении стран Центральной Азии. В то же время шаги, которые предпримет ЕС, могут способствовать укреплению торговых связей между ЕС и регионом Центральной Азии. Примером подобного шага является случай с Арменией. В то время как ЕС продолжал переговоры о DCFTA с Арменией в 2013 году, Ереван, вероятно, под влиянием дипломатических усилий Москвы и общих двусторонних отношений, отказался от DCFTA и присоединился к ЕАЭС в 2015 году. Однако в 2017 году Армения подписала «Соглашение о всеобъемлющем партнерстве и сотрудничестве» с ЕС. Это соглашение является более мягкой версией «Соглашения о партнерстве» и, как утверждается, не нарушает обязательств Армении перед ЕАЭС (Служба внешних отношений Европейского союза, 2021).

В будущем ЕС, Китай или Турция, как важные актеры в Центральной Азии, могут использовать возможность укрепить свое положение в регионе в свете занятости и финансовых затрат, связанных с украинской войной России. В таком случае ЕС может предпринять шаги по развитию корпоративных торговых отношений с странами Центральной Азии, включая Казахстан, который является его крупнейшим торговым партнером. Такой сценарий может быть реализован, подобно ситуации с Арменией, без нарушения обязательств перед ЕАЭС. ЕС заключил первое Соглашение о расширенном партнерстве и сотрудничестве (СРПС) с Казахстаном в 2015 году и одобрил его в марте 2020 года (Акорда, 2020). Вступление Астаны в ВТО в 2015 году после завершения процесса членства также можно рассматривать как часть стратегии Астаны по достижению баланса между ВТО, ЕС и ЕАЭС, чтобы обеспечить себе наибольшую свободу действий. В то же время ЕС развивает торговые отношения с Узбекистаном, который не является членом ЕАЭС, июле 2022 года было завершено СРПС. Это позволило Узбекистану осуществлять таможенно-безопасный экспорт более 2/3 товаров, входящих в систему Генерализованной Системы Преференций (GSP+), в ЕС (Люйма, 2022). Эта инициатива свидетельствует о стратегии ЕС по развитию корпоративных экономических и торговых отношений с странами Центральной Азии.

Вобщем, если рассматривать СТА геополитической точки зрения, они играют важную роль в формировании региональных экономических структур и организаций, а также могут создавать конкурентную среду между различными экономическими объединениями и позволять проникновению внешнеполитических целей в экономические и торговые отношения. В настоящее время наблюдается продолжающаяся

verdiği taahhütleri bozmadığı ifade edilmektedir (Avrupa Birliği Dış İlişkiler Servisi, 2021).

Önümüzdeki dönemde AB, Çin veya Türkiye gibi Orta Asya bölgesinde önemli etkinliğe sahip aktörlerin Rusya'nın Ukrayna savaşıyla meşguliyeti ve maliyeti nedeniyle oluşabilecek boşlukta kendi konumlarını güçlendirme imkanlarına sahip olabilirler. Bu durumda AB Orta Asya ülkeleriyle başta en büyük ticaret ortağı olan Kazakistan ile kurumsal ticari ilişkilerini geliştirme atılımları içerisine girebilir. Bu tür bir senaryo Ermenistan örneğinde olduğu gibi Astana'nın AEB taahhütlerini bozmadan gerçekleştirilebilir. AB Orta Asya'da ilk "Kapsamlı Ortaklık İşbirliği Anlaşması" (KOİA) Kazakistan ile 2015'te imzalamış olup Mart 2020'de onaylamıştır (Akorda, 2020). Astana'nın 2015'te DTÖ'ye üyelik sürecini tamamlayarak girmesi de AB, DTÖ ve AEB arasında bir denge yakalayarak kendisine olabildiğince çok hareket imkanı sağlama stratejisinin bir parçası olarak da görülebilir. Öte yandan AB AEB üyesi olmayan Özbekistan ile ticari ilişkilerinde Temmuz 2022'de KOİA sonuçlandırarak hayata geçirmiştir. Bu sayede AB Özbekistan'a Genelleştirilmiş Tercihler Sistemi (GSP+) sistemi içerisinde yer alan ticari ürünlerin 2/3'ünden fazlasının AB'ye tarifersiz ihracatına izin vermiştir (Liuima, 2022). Bu girişim AB'nin Orta Asya ülkeleriyle kurumsal düzeyde ekonomik ve ticari ilişkilerini geliştirme politikasını devam ettirmekte olduğunu göstermektedir.

Özetle, jeopolitik perspektiften ele aldığımız STA'lar aslında bölgesel ekonomik yapılar ve örgütlerin oluşmasında önemli bir rol oynayarak geliştirilmeli halinde farklı ekonomik birlikler arasında rekabet ortamı oluşması ve dış politika hedeflerinin ekonomik ve ticari ilişkilere sirayetinin boyutunu bizlere gösterebilmektedir. Halihazırda AB ile AEB üzerinden Rusya arasında kurumsal ekonomik etkinlik çekişmesinin devam etmekte olduğu ve AB'nin son 10 yıl içerisinde Rusya'ya nazaran BDT ülkeleri kapsamında daha fazla alan kazanmakta olduğu görülmektedir. Öte yandan Ukrayna savaşı nedeniyle Rusya'nın Orta Asya pazarında muhtemel açık bırakacağı boşlukların diğer önemli aktörler tarafından doldurulma ihtimali de daha sıklıkla gündeme gelmektedir. Bu da Orta Asya ekonomilerinin gerek STA'lar gerek diğer ticari iş birlikleriyle yeni ortaklıklara daha fazla açık olacağını göstermektedir. Kazakistan'ın AEB üyeliği nedeniyle belirli kısıtlamalar çerçevesinde hareket etme imkanı bulunurken, Özbekistan bu konuda daha rahat hareket imkanına sahiptir.

институциональная экономическая борьба между Россией и ЕС через ЕАЭС, при этом за последние 10 лет ЕС сумел получить больше пространства в странах СНГ по сравнению с Россией. В то же время из-за украинской войны возникает возможность для других важных актеров занять позиции, которые Россия может оставить в центральноазиатском рынке. Это свидетельствует о том, что экономики Центральной Азии будут более открыты для новых партнерств как через СТА, так и через другие торговые соглашения. Казахстан, будучи членом ЕАЭС, немного ограничен в своих действиях, Узбекистан имеет большую свободу движения в этом отношении.

Источники:

Акorda (2020). О Концепции внешней политики Республики Казахстан на 2020-2030 годы. Доступна по адресу: http://www.akorda.kz/en/legal_acts/decrees/on-the-concept-of-the-foreign-policy-of-the-republic-of-kazakhstan-for-2020-2030. Дата обращения: 20.05.2023.

Блут, Кристиан (2016). Свободная торговля от Лиссабона до Владивостока. Доступна по адресу: https://www.bertelsmann-stiftung.de/fileadmin/files/BSt/Publikationen/GrauePublikationen/NW_Focus_Paper_EU_Eurasia.pdf. Дата обращения: 20.05.2023.

Всемирная торговая организация (2023). О Всемирной торговой организации. Доступна по адресу: https://www.wto.org/english/thewto_e/thewto_e.htm. Дата обращения: 14.05.2023.

Всемирная торговая организация (2023). Поговорим о торговле по правилам. Доступна по адресу: https://www.wto.org/english/res_e/webcas_e/ltt_e/ltt10_e.htm#:~:text=The%20WTO%20agreements%20cover%20goods%20to%20open%20services%20markets. Дата обращения: 17.05.2023.

Всемирная торговая организация (2023). Основные правила для товаров ГАТТ: Статья XXIV. Доступна по адресу: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/regatt_e.htm. Дата обращения: 20.05.2023.

Гарсон, Хорхе (2016). Многополярность и будущее экономических регионализмов. Доступна по адресу: <https://www.cambridge.org/core/journals/international-theory/article/abs/multipolarity-and-the-future-of-economic-regionism/0418032901079B335295729FA020CC92>. Дата обращения: 19.05.2023.

Европейская комиссия (2020). Страны и территории: Грузия. Доступна по адресу: <https://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/georgia/>. Дата обращения: 20.05.2023.

Европейская комиссия (2020). Страны и регионы: Молдова. Доступна по адресу: <https://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/georgia/>. Дата обращения: 20.05.2023.

Европейская комиссия (2020). Страны и регионы:

Kaynakça:

Avrupa Birliği (2023). Prensipler, Ülkeler ve Tarihçe. Alınan yer: https://european-union.europa.eu/principles-countries-history_en. Erişim tarihi: 17.05.2023.

Avrupa Birliği Dış İlişkiler Servisi (2021). AB ve Ermenistan Kapsamlı ve Genişletilmiş Ortaklık Anlaşması Yürürlüğe Girdi. Alınan yer: https://www.eeas.europa.eu/eeas/eu-and-armenia-comprehensive-and-enhanced-partnership-agreement-enters-force_en. Erişim tarihi: 20.05.2023.

Avrupa Birliği Kanunları (2023). Avrupa Birliği ile Ukrayna Arasındaki Ortaklık Anlaşması. Alınan yer: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/ALL/?uri=CELEX%3A22014A0529%2801%29>. Erişim tarihi: 20.05.2023.

Avrupa Komisyonu (2020). Ülkeler ve Bölgeler: Gürcistan. Alınan yer: <https://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/georgia/>. Erişim tarihi: 20.05.2023.

Avrupa Komisyonu (2020). Ülkeler ve Bölgeler: Moldova. Alınan yer: <https://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/georgia/>. Erişim tarihi: 20.05.2023.

Avrupa Komisyonu (2020). Ülkeler ve Bölgeler: Ermenistan. Alınan yer: <https://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/georgia/>. Erişim tarihi: 20.05.2023.

Avrasya Ekonomik Birliği (2023). Resmi Belgeler, Uluslararası Anlaşmalar. Alınan yer: <http://www.eaeunion.org/?lang=en#info>. Erişim tarihi: 19.05.2023.

Akorda (2020). 2020-2030 Kazakistan Cumhuriyeti Dış Politikası Konsepti Üzerine. Alınan yer: http://www.akorda.kz/en/legal_acts/decrees/on-the-concept-of-the-foreign-policy-of-the-republic-of-kazakhstan-for-2020-2030. Erişim tarihi: 20.05.2023.

Bluth, Christian (2016). Lisbon'dan Vladivostok'a Serbest Ticaret. Alınan yer: https://www.bertelsmann-stiftung.de/fileadmin/files/BSt/Publikationen/GrauePublikationen/NW_Focus_Paper_EU_Eurasia.pdf. Erişim tarihi: 20.05.2023.

Dünya Ticaret Örgütü (2023). Dünya Ticaret Örgütü Hakkında. Alınan yer: https://www.wto.org/english/thewto_e/thewto_e.htm. Erişim tarihi: 14.05.2023.

Dünya Ticaret Örgütü (2023). Kurallar Çerçevesinde Ticaret Hakkında Konuşalım. Alınan yer: https://www.wto.org/english/res_e/webcas_e/ltt_e/ltt10_e.htm#:~:text=The%20WTO%20agreements%20cover%20goods,and%20to%20open%20services%20markets. Erişim tarihi: 17.05.2023.

Armenia. Доступна по адресу: <https://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/countries/georgia/>. Дата обращения: 20.05.2023.

Евразийский экономический союз (2023). Официальные документы, международные соглашения. Доступна по адресу: <http://www.eaeunion.org/?lang=en#info>. Дата обращения: 19.05.2023.

Европейский союз (2023). Принципы, страны и история. Доступна по адресу: https://european-union.europa.eu/principles-countries-history_en. Дата обращения: 17.05.2023.

Законы Европейского Союза (2023). Соглашение об ассоциации между Европейским Союзом и Украиной. Доступна по адресу: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/ALL/?uri=CELEX%3A22014A0529%2801%29>. Дата обращения: 20.05.2023.

Инвестопедия (2023). Определение соглашений о свободной торговле: как это работает и примеры. Доступна по адресу: <https://www.investopedia.com/terms/f/free-trade.asp>. Дата обращения: 13.05.2023.

Йи, Джису (2015). Использование правил выхода и соглашений о свободной торговле: обзор литературы. Доступна по адресу: [https://worldcustomsjournal.org/Archives/Volume%209%2C%20Number%201%20\(Mart-aprile%202015\)/WCJ_V9N1%20Yi.pdf](https://worldcustomsjournal.org/Archives/Volume%209%2C%20Number%201%20(Mart-aprile%202015)/WCJ_V9N1%20Yi.pdf). Дата обращения: 14.05.2023.

Колс, Ричард (2019). Растущий регионализм: новая тенденция или старая идея, которую нужно лучше понять? Доступна по адресу: <https://www.atlanticcouncil.org/blogs/new-atlanticist/rising-regionalism-a-new-trend-or-an-old-idea-in-need-of-better-understanding/>. Дата обращения: 19.05.2023.

Люима, Юстинас (2022). Узбекистан получит выгоду от системы ЕС GSP+. Доступна по адресу: <https://www.euromonitor.com/article/uzbekistan-to-benefit-from-eu-gsp-trade-scheme>. Дата обращения: 20.05.2023.

Министерство торговли Турецкой Республики (2023). Соглашения о свободной торговле. Доступна по адресу: <https://ticaret.gov.tr/dis-iliskiler/serbest-ticaret-anlasmalari/genel>. Дата обращения: 13.05.2023.

Служба иностранных дел Европейского Союза (2021). Вступило в силу всеобъемлющее и расширенное соглашение об ассоциации между ЕС и Арменией. Доступна по адресу: https://www.eeas.europa.eu/eeas/eu-and-armenia-comprehensive-and-enhanced-partnership-agreement-enters-force_en. Дата обращения: 20.05.2023.

Фассина, Джакомо, Першок, Филиппи Пуччо, Лаура (2017). Дебаты о таможенных союзах и соглашениях о свободной торговле с соседями ЕС. Доступна по адресу: [https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/BRIE/2017/608797/EPRS_BRI\(2017\)608797_EN.pdf](https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/BRIE/2017/608797/EPRS_BRI(2017)608797_EN.pdf). Дата обращения: 13.05.2023.

Dünya Ticaret Örgütü (2023). Mallar için Temel Kurallar GATT: Madde XXIV. Alınan yer: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/regatt_e.htm. Erişim tarihi: 20.05.2023.

Fassina, Giacomo, Perchoc, Philippe ve Puccio, Laura (2017). AB Komşularıyla İlgili Gümrük Birlikleri ve Serbest Ticaret Anlaşmaları Tartışmaları. Alınan yer: [https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/BRIE/2017/608797/EPRS_BRI\(2017\)608797_EN.pdf](https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/BRIE/2017/608797/EPRS_BRI(2017)608797_EN.pdf). Erişim tarihi: 13.05.2023.

Garzon, Jorge (2016). Çok Kutupluluk ve Ekonomik Bölgeciliklerin Geleceği. Alınan yer: <https://www.cambridge.org/core/journals/international-theory/article/abs/multipolarity-and-the-future-of-economic-regionalism/0418032901079B335295729FA020CC92>. Erişim tarihi: 19.05.2023.

Investopedia (2023). Serbest Ticaret Anlaşmaları Tanımı: Nasıl Çalışır ve Örnekler. Alınan yer: <https://www.investopedia.com/terms/f/free-trade.asp>. Erişim tarihi: 13.05.2023.

Kols, Richard (2019). Yükselen Bölgecilik: Yeni Bir Akım Mı Yoksa Daha İyi Anlaşılması Gereken Eski Bir Fikir Mi? Alınan yer: <https://www.atlanticcouncil.org/blogs/new-atlanticist/rising-regionalism-a-new-trend-or-an-old-idea-in-need-of-better-understanding/>. Erişim tarihi: 19.05.2023.

Liujima, Justinas (2022). Özbekistan AB'nin GSP+ Sisteminden Faydalanacaktır. Alınan yer: <https://www.euromonitor.com/article/uzbekistan-to-benefit-from-eu-gsp-trade-scheme>. Erişim tarihi: 20.05.2023.

Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığı (2023). Serbest Ticaret Anlaşmaları. Alınan yer: <https://ticaret.gov.tr/dis-iliskiler/serbest-ticaret-anlasmalari/genel>. Erişim tarihi: 13.05.2023.

Yi, Jisoo (2015). Çıkış Noktası Kuralları ve Serbest Ticaret Anlaşmalarının Kullanımı: Bir Literatür Taraması. Alınan yer: [https://worldcustomsjournal.org/Archives/Volume%209%2C%20Number%201%20\(Mar-Apr%202015\)/WCJ_V9N1%20Yi.pdf](https://worldcustomsjournal.org/Archives/Volume%209%2C%20Number%201%20(Mar-Apr%202015)/WCJ_V9N1%20Yi.pdf). Erişim tarihi: 14.05.2023.

Сегодня гость нашей рубрики Лауреат Государственной премии Республики Казахстан, Заслуженный деятель искусств Республики Казахстан, Кавалер Ордена искусств и литературы Французской Республики Ерболат Толепбай.

Ерболат Толепбай родился в Казахстане в 1955 году. В 1977 году окончил художественно-графический факультет Университета имени Абая.

С 1974 года постоянный участник республиканских, всесоюзных, международных выставок. Участвовал в выставках в 35 странах мира, в том числе во Франции, Италии, Германии, Индии, Китае, Египте, Филиппинах и других странах. Провел персональные выставки в престижных музеях: в Третьяковской галерее в Москве, в Künstlerhaus в Вене, в Музее Менахима Бегина в Израиле, в зале Жоана Миро Юнеско в Париже и др.

Работы художника находятся в Государственной Третьяковской галерее, музеях Российской Федерации, Государственном музее искусств РК им. А.Кастеева (Алматы), областных музеях Республики Казахстан, Дирекции художественных выставок Министерства культуры Казахстана, частных коллекциях Казахстана, СНГ, Европы, Америки и Азии.



Ерболат мырза, расскажите, пожалуйста, что повлияло на Ваш выбор профессии?

Мне кажется, выбор профессии не был чем-то заведомо рационально обдуманным... В юные годы многое хотелось выразить, но мне казалось, что меня до конца никто не будет слушать... Потом, когда начал более или менее понимать, как устроен мир, у меня сформировались свои взгляды и мнение касательно того, что происходит вокруг меня... Мое окружение и близкие и сейчас не всегда согласны со мной. Но, когда я начал писать картины, я понял, что могу выразить через свои творения то, что не могу высказать словесно!



Чуть позже я пришел к осознанию того, что нашел то самое, «потерянное» в юные годы. Я теперь твердо могу сказать: мои мысли облечены в голос, который будет звучать через искусство ВЕЧНО.

В каком жанре Вы творите?

Живопись. Весь мир окружен, и атмосфера, и космос состоят из миллионов цветов... И человеческая душа бушует, как ураган. Она постоянно в движении, до тех пор, пока жива. В этом, наверное, и чем заключается миссия Художника, если он понимает функцию своего существования и ответственность, к чему стремится, берясь за кисти и краски... Творить и найти свой язык и голос в этом мире - вот что важно для Художника! Я выражаю на холсте свои мысли, объединяя их в единое целое - это мой стиль и почерк. Вибрация и движение в цвете, белое и чёрное, правда и ложь, молодость и старость, счастье и страдания - все это отражается в моей живописи. Все остальные вопросы, исследования и заключение за критиками.

Как к Вам приходит замысел картины? Как она рождается? Что вы хотите сказать своими работами?

Художник должен знать свою миссию в жизни - это воспитание человека и, в целом, будущего поколения. Вот что главное в искусстве! Все остальное второстепенно. Искусство существует не

для разрушения психики, а во имя миролюбия. То, что я не могу решить своими действиями, стараюсь решить через свое Искусство.

Скажите, чье мнение о Вашем творчестве для Вас важно?

В первую очередь, конечно же, родных и близких. Они, на самом деле, самые строгие критики.

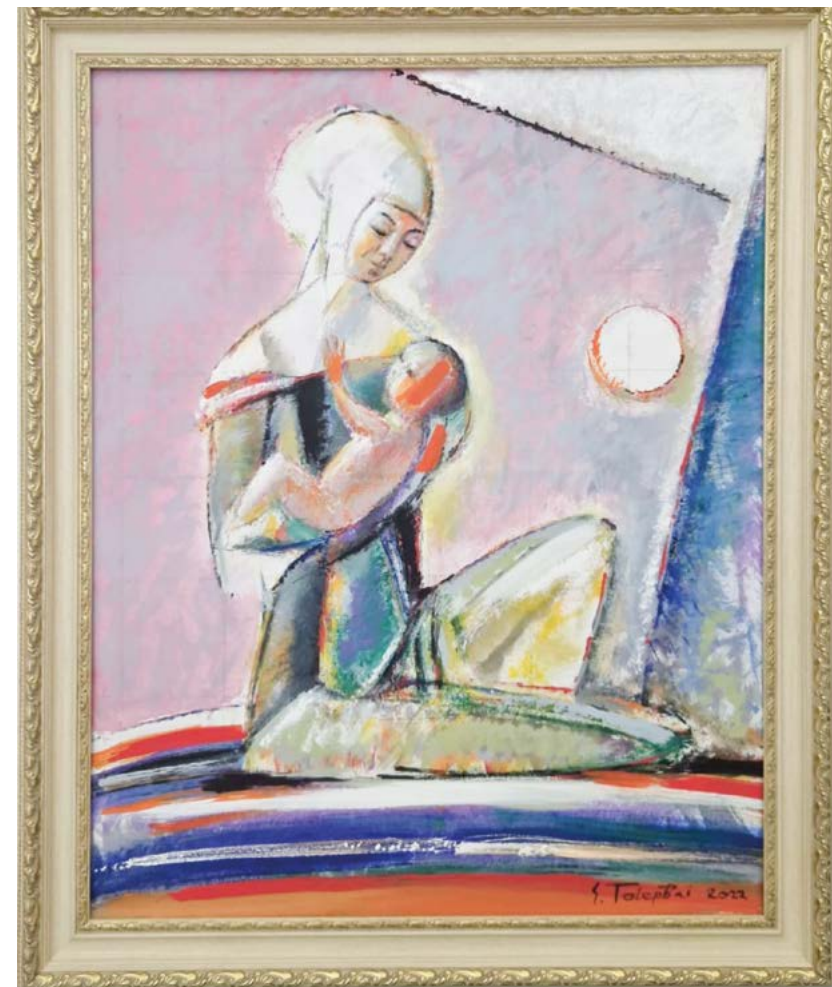
А если говорить в целом, то, к сожалению, мир меняется и отношение к искусству тоже в конфликтной ситуации... Бывает и так, что материальные аспекты преобладают. Но я абсолютно уверен, что истинное искусство способно пережить любые временные «сотрясения» и, если можно так выразиться, недоразумения...

Нам известно, что Вы преподнесли в дар свою картину Посольству Турецкой Республики в Казахстане, когда оно только открылось в Алматы... Кроме того, в Генеральном консульстве Турции в г.Алматы с недавних пор можно увидеть еще одно Ваше творенье... Расскажите, пожалуйста, об этом.

Турция - это могучая страна со своей историей и культурой. Мы, братские народы, с едиными истоками и корнями, должны сберечь, сохранить и защищать общие ценности дружбы и братства!

После обретения Казахстаном независимости





в Алматы в 1992 году открылось Посольство Турецкой Республики, и я преподнес в дар Посольству свою картину.

Когда в феврале этого года в Турции случилось разрушительное землетрясение, я решил продать одну из своих картин путем закрытого аукциона. Пятеро бизнесменов поддержали мою инициативу и оценили ее в 10 миллионов тенге. Все средства были переданы в помощь пострадавшим от землетрясения, а картина подарена Генеральному консульству Турции в г. Алматы.

К слову, у меня очень много друзей в Турции, которые коллекционируют мои картины, поддерживают мое искусство.

Благодарим Вас за интервью и желаем дальнейших творческих успехов!

Спасибо.

Түркиядан Қазақстанға, бұл күш барлық әлемде

30 жыл бұрын Сіздерге ең таңдаулы қызметтер көрсету үшін,
біз Қазақстанда өзіміздің еншілес банкімізді аштық.
Түркиядағы 159 жылдық тәжірибемізді әкеле отырып, біз бірге дамыдық,
әлемдегі қуатты банктердің бірінде айналдық.
Осы тәжірибемен бөлісу үшін Сіздерді KZI Bank-ке шақырамыз!



+7 (727) 2 444 000
www.kzibank.kz

KZIBank
Банктен де артық

Twitter Facebook Instagram /kzibankkz

КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК (август - ноябрь 2023) / FUAR TAKVİMİ (Ağustos - Kasım 2023)

	Elite Line 2023	Одежда, обувь, бижутерия / Giyim, ayakkabı, bijuteri	07.08.2023 - 09.08.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	Детство 2022 / Детская Мода 2023	Детская мода / Çocuk modası	17.08.2023 - 19.08.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	KazBuild 2023	Строительство, стройматериалы / İnşaat, yapı malzemeleri	06.09.2023 - 08.09.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	Aquatherm Almaty 2023	Системы отопления, вентиляции и водоснабжения / Isıtma, havalandırma ve su sağlama sistemleri	06.09.2023 - 08.09.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	Luxury Travel Mart Astana 2023	Туризм / Turizm	20.09.2023 - 20.09.2023	Астана / Astana	The Ritz-Carlton Astana, ул. Достык, 16 / The Ritz-Carlton oteli, Dostik sok. No:16
	Mining and Metals Central Asia 2023	Горное дело, промышленная инженерия / Madencilik, endüstri mühendisliği	20.09.2023 - 22.09.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	Kazcomak 2023	Дорожное, промышленное строительство, коммунальная техника / Yol, sanayi yapı inşaatı, belediye hizmetleri ekipmanları	20.09.2023 - 22.09.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	Central Asia Plast World 2023	Пластмасса, полимеры и композиты / Plastik, polimer ve kompozitler	28.09.2023 - 30.09.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	TransLogistica Kazakhstan 2023	Транспорт, логистика / Ulaştırma, lojistik	04.10.2023 - 06.10.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	Astana Travel Expo 2023	Туризм / Turizm	04.10.2023 - 06.10.2023	Астана / Astana	Qaz Expo, пр. Мангилик Ел, 53/1 / Qaz Expo, Mangilik El cad. No:53/1

	Powerexpo Almaty 2023	Энергетика, электротехника / Enerji endüstrisi, elektrikli teknik araçları	17.10.2023 - 19.10.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	KAZAUTOEXPO 2023	Запчасти и инструменты для ремонта автомобилей / Yedek parçalar ve araba tamir araçları	17.10.2023 - 19.10.2023	Алматы / Almaty	Forum Almaty, пр. Сейфуллина, 617 / Forum Almaty, Seyfullin cad. No: 617
	Central Asia Dental Expo 2023	Стоматология / Stomatoloji	18.10.2023 - 20.10.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	Astana Zdorovie 2023	Медицина, лабораторное оборудование / Tıp, laboratuvar ekipmanları	25.10.2023 - 27.10.2023	Астана / Astana	EXPO, пр. Мангилик Ел, 53/1 / EXPO, Mangilik El cad. No:53/1
	HoRex / CleanExpo Qazaqstan 2023	Отели, рестораны, клининг, химчистка / Oteller, restoranlar, temizlik, kuru temizleme	01.11.2023 - 03.11.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	QazPack 2023	Упаковочные технологии и материалы / Paketleme teknolojileri ve malzemeleri	01.11.2023 - 03.11.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	FoodExpo Qazaqstan 2023	Продукты питания / Besinler	01.11.2023 - 03.11.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	AgroWorld Kazakhstan 2023	Сельское хозяйство, животноводство, растениеводство / Tarım, hayvancılık, bitki yetiştiriciliği	01.11.2023 - 03.11.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	ColdChain Qazaqstan 2023	Холодный склад, холодная логистика / Soğuk depo, soğuk zincir lojistiği	01.11.2023 - 03.11.2023	Алматы / Almaty	Атакент-Экспо, ул. Тимирязева, 42 / Atakent Expo, Timiryazev sok. No: 42
	AgriTek Shymkent 2023	Сельское хозяйство, животноводство, растениеводство / Tarım, hayvancılık, bitki yetiştiriciliği	08.11.2023 - 10.11.2023	Шымкент / Çimkent	Выставочный центр «Корме орталығы», пр. Назарбаева, 12 / «Korme ortalığı» fuar merkezi, Nazarbayev cad. No:12



ИННОВАЦИОННЫЙ СПОСОБ ЛЕЧЕНИЯ ОНКОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ



✓ ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ

✓ ТОЧНОСТЬ ВОЗДЕЙСТВИЯ

✓ ЭФФЕКТИВНОЕ И БЕЗБОЛЕЗНЕННОЕ ЛЕЧЕНИЕ



Джем Парлак
Заведующий отделением
Томотерапии

г. Алматы
пр. Абая, 91, 3-й корпус
☎ +7 777 039 10 79

98%

положительных
отзывов от
пациентов

92%

положительных
результатов от
лечения

100%

планирование и
точное описание
курса лечения

🌐 tomoterapia.kz

📷 [tomoterapia.kz](https://www.instagram.com/tomoterapia.kz)

✉ info@tomoterapia.kz



MELIORA
ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС

📍 г. Алматы, р-н Кок-Тобе
ул. Сагадат Нурмагамбетов, 28

8 705 924 97 97 | hayatmeliora.kz



HAYAT APARTMENTS
ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС

📍 Алматинская область,
ул. Райымбек Батыра, 163

8 705 924 97 89 | hayatapartments.kz

HAYAT
CONSTRUCTION
GROUP

СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ
HAYATCONSTRUCTION.KZ

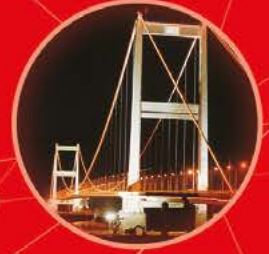


BESAGASH
ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС
HAYAT PARK

**Doğaya ve çevreye saygılı,
iş güvenliğinin ön planda olduğu,
yüksek kaliteli projeler gerçekleştiriyoruz.**

*We realize high-quality projects
that respect nature and environment and
where work safety is paramount.*



- **Rafineri, Kimya&Petrokimya Tesisleri**
Energy, Refinery and Petrochemical Plant Projects
- **Baraj ve Enerji Tesisleri Projeleri**
Dam and Power Plant Projects
- **Konut ve Hizmet Binaları Projeleri**
Housing and Building Projects
- **Ulaştırma Projeleri (Havaalanı, Raylı Sistem,
Köprü ve Otoyol Projeleri)**
*Transportation Projects (Airport, Rail System,
Bridge and Highway Projects)*
- **Endüstri Tesisleri Projeleri**
Industrial Plant Projects
- **Su ve Atıksu Arıtma Tesisleri Projeleri**
Water and Wastewater Treatment Plant Projects
- **Boru Hattı Projeleri**
Pipeline Projects



3 KITA
3 CONTENTS

7 FAALİYET ALANI
7 FIELDS OF ACTIVITY

+200 PROJE
+200 PROJECTS